



Vil du være med til at drive salget hos MY GARAGE?

MY GARAGE søger en energisk, ambitiøs og resultatorienteret Sales Executive, der med fokus på Porsche, kan være med til at sætte fart på forretningen og gøre et bilsalg til en oplevelse, kunderne husker.

Hvem er vi?

MY GARAGE er motorverdenens mekka i Danmark; et eksklusivt samlingssted for motorentusiaster og -connaisseurs. Vi tilbyder det bedste inden for salg, service, opbevaring og oplevelser med biler i absolut særklasse. Hos os er passionen for biler omdrejningspunktet for alt, hvad vi gør.

Under samme tag finder du specialiserede værksteder, eksklusive opbevaringsfaciliteter og et stærkt fællesskab, hvor gæster og kunder mødes til events og unikke oplevelser.

Hvad indebærer stillingen?

Som Sales Executive hos MY GARAGE bliver du en del af et salgsteam på 6 passionerede sælgere, der forstår, at et salg af en superbil ikke bare er et salg, men en oplevelse for kunden.

Sammen med dine kolleger får du ansvaret for at drive og udvikle salget af klassiske, special- og luksuskøretøjer fra mærker som Corvette, Dallara, Lotus,

Arbejdsgiver

MY GARAGE A/S

Wittrupvej 1

7120, Vejle

Telefon: 69 133 911

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Troels Kær

tk@mygarage.dk

69 133 988

Annonce ID: 24812

**Ansøgningsfrist: 31. juli
2026**

Indrykket: 18. juni 2026

Morgan, Rolls-Royce og andre premiummærker, men dit fokus vil ligge på Porsche.

Det er en stilling for dig, der motiveres af salg, relationer og eksklusive produkter.

Du bliver en kerneperson i vores kunderejse og får ansvar for at:

- håndtere og udvikle din egen kundeportefølje gennem personlige og professionelle relationer/netværk
- skræddersy løsninger inden for både salg og leasing
- identificere nye muligheder og bidrage til videreudviklingen af **MY GARAGE** Sales
- sikre, at showroomet står skarpt hver dag

Vi tilbyder et stabilt job med et inspirerende arbejdsmiljø

Du bliver en del af et fællesskab, hvor eksklusivitet og specialisering går hånd i hånd med jordnært samarbejde.

Du får dit eget kontor med udsigt til sjældne køretøjer på den ene side og vilde superbiler til den anden side.

Vi har desuden en aktiv personaleforening, der flere gange om året inviterer til diverse sociale arrangementer og kollegialt samvær. Du får selvfølgelig en grundig oplæring i salgsfaserne og introduktion til systemerne.

Derudover får du naturligvis:

- En lækker morgenmads- og frokostordning
- Løn efter kvalifikationer
- Pensionsordning
- Sundhedsforsikring

En bred kontaktflade med samarbejdspartnere, kunder og kollegaer på tværs af huset.

Vi forestiller os, at du har en stor passion for eksklusive biler og måske allerede erfaring fra bilbranchen eller et indgående branchekendskab.

Du er relationsskabende, professionel og drevet af at skabe resultater, og så gør det bestemt ikke noget, hvis du kan høre forskel på en V6'er og en V12'er.

Er det dig?

Send os din ansøgning og CV hurtigst muligt til job@mygarage.dk, og vedhæft meget gerne en kort video hvor du præsenterer dig selv.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Troels Kær på tk@mygarage.dk eller [69 133 988](tel:69133988).

Tiltrædelse og arbejdssted

Stillingen er på fuld tid hos **MY GARAGE** i Vejle Øst og ønskes besat hurtigst muligt.

Vi afholder samtaler løbende og forbeholder os retten til at fjerne opslaget, når den rette kandidat er fundet.

Vi anbefaler derfor, at du sender din ansøgning snarest muligt.

Bemærk, at fremvisning af straffeattest, samt gyldigt kørekort er en forudsætning for ansættelse.

Vi glæder os til at høre fra dig