



Handoverspecialist af Volvo til Bjarne Nielsen i Køge

Kan du skabe god stemning, forklare tingene jordnært og sørge for, at kunden kører herfra med en god oplevelse?

Så er det måske dig, vi leder efter til rollen som handoverspecialist hos Bjarne Nielsen i Køge.

Når en kunde har købt bil hos os, er udleveringen noget af det vigtigste. Det er her, handlen bliver afsluttet, bilen bliver gennemgået, og kunden skal føle sig tryk, godt hjulpet og klar til at komme ud på vejene. Derfor søger vi en serviceminded og struktureret kollega, der kan være med til at sikre, at vores kunder får en rigtig god afslutning på deres bilkøb.

Hos Bjarne Nielsen i Køge bliver du en del af et stort og moderne bilhus med både Ford, Volvo og Hyundai, og som handoverspecialist kommer du til at arbejde i vores Volvo-afdeling med udlevering af nye og brugte biler til kunderne. Du får en hverdag tæt på både kunder, salgsteam og klargøring, hvor din vigtigste opgave er at sikre, at bilen og oplevelsen spiller, når kunden kommer for at hente sin nye bil.

Dine opgaver bliver blandt andet:

- Udlevering af solgte Volvo til kunder
- Gennemgang af bilens funktioner, udstyr og praktiske detaljer
- Sikre, at kunden føler sig tryk ved bilen, inden de kører herfra
- Koordinering med salgsteam, klargøring og øvrige kolleger

Arbejdsgiver

Bjarne Nielsen A/S - Køge

Tangmosevej 108

4600, Køge

Telefon: **56 67 70 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef for Volvo Frederik

Holme

frhc@bn.dk

99 29 16 20

Announce ID: 24848

**Ansøgningsfrist: 26. juli
2026**

Indrykket: 24. juni 2026

- Sikre, at bilen står klar og præsenterer sig pænt ved udlevering
- Hjælpe med praktiske opgaver i forbindelse med udleveringen
- Være med til at skabe en god kundeoplevelse fra start til slut

Hvem er du?

Din baggrund kan være forskellig. Måske kommer du fra bilbranchen, kundeservice, detail, hotel, reception eller en helt anden rolle, hvor du har været vant til at give kunder en god oplevelse. Det vigtigste er, at du er god med mennesker, kan forklare tingene på en enkel måde og har lyst til at sætte dig ind i bilerne. Vi giver dig naturligvis den rette oplæring.

Vi forestiller os, at du:

- Er serviceminded, imødekommende og god til at skabe tillid
- Kan forklare bilens funktioner jordnært og forståeligt
- Er struktureret og har styr på detaljerne
- Trives med kundekontakt og kan lide at gøre en forskel
- Har interesse for biler og lyst til at lære mere
- Kan samarbejde med kolleger på tværs af salg, klargøring og resten af bilhuset
- Har en positiv tilgang og bidrager til den gode stemning

Det tilbyder vi

Du får en vigtig rolle i kundens samlede oplevelse hos Bjarne Nielsen. Du er ofte den sidste person fra salgsteamet, kunden har kontakt med, inden bilen bliver kørt hjem – og derfor får du stor betydning for, om kunden går herfra med en god mavefornemmelse og lyst til at handle hos os igen.

Du bliver en del af et moderne bilhus i Køge med stor energi, uformel tone og et stærkt sammenhold. Vi hjælper hinanden, spiller hinanden gode og går op i, at både kunder og kolleger har en god oplevelse i hverdagen.

Hos Bjarne Nielsen er vi en del af Nielsen Car Group, som er blandt Danmarks største bilkoncerner. Det giver dig mange kolleger på tværs af landet og gode muligheder for faglig og personlig udvikling.

Stillingen er på 37 timer om ugen, og arbejdet er i hverdagen, når salgsafdelingen har åbent. Tiltrædelse er snarest muligt, men vi venter gerne på den rette kandidat.

Sådan søger du stillingen

Finder du jobbet interessant, ser vi frem til at modtage din ansøgning via vores ansøgningsformular her på siden. Klik på knappen "**Send ansøgning**".

Vi indkalder løbende til samtaler og forbeholder os retten til at slette opslaget, hvis stillingen bliver besat – så send gerne din ansøgning hurtigst muligt.

Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Frederik Holme, der er salgschef for Volvo, på tlf. [99 29 16 20](tel:99291620) eller mail frhc@bn.dk.

Vi glæder os til at høre fra dig.

Om os:

Nielsen Car Group A/S er en af Danmarks største bilkoncerner. Tilsammen er vi mere end 900 medarbejdere fordelt blandt vores bilhuse under brands som Bjarne Nielsen, Dahl Pedersen, Bilernes Hus i Silkeborg samt leasingfirmaet LEASING DK. Vi er autoriseret forhandler af bilmærkerne Alpine, Ford, Volvo, Hyundai, Zeekr, Polestar, Mazda, Renault, Dacia, Nissan, Omoda og Jaecoo - og vi har derudover autoriseret service af Audi, BMW, Skoda, Seat, Kia, Cupra og Volkswagen.

Vi har mere end 35 års erfaring som forhandler af nye og brugte personbiler og varevogne til private og erhvervslivet. Vi lever af glade kunder, og vi brænder for at gøre en forskel, så vores kunder aldrig er i tvivl om, hvor de skal købe deres næste bil. Samtidig skal Nielsen Car Group altid være det naturlige valg, når det gælder service og reparation. Det betyder også, at vi går "det ekstra skridt" for at yde professionel rådgivning i særklasse, så vi kan sikre den ultimative kundeoplevelse.