



Bayern AutoGroup

Brand Manager til BMW Motorcykler hos Bayern AutoGroup i Kolding

Har du benzin i blodet, en passion for motorcykler og lyst til at skabe stærke kundeoplevelser?

Så har du nu muligheden for at stå i spidsen for BMW Motorrad hos Bayern AutoGroup i Kolding.

BMW Motorrad er en vigtig del af vores forretning, og vi søger en engageret salgsschef, som vil videreudvikle området sammen med et stærkt team og et af verdens mest attraktive motorcykelbrands.

Din rolle

Som Salgsschef for BMW Motorrad bliver du den drivende kraft bag salget og den fortsatte udvikling af vores motorcykelforretning. Du får stor indflydelse på den daglige drift og bliver ansigtet udadtil over for både nye og loyale kunder.

Du kommer blandt andet til at:

- Drive salget af BMW Motorrad med fokus på høj kundetilfredshed.
- Rådgive kunder gennem hele købsrejsen - fra den første dialog til levering.
- Udvikle salgsaktiviteter, events og initiativer, der styrker forretningen.
- Sikre en inspirerende udstilling af motorcykler, udstyr og tilbehør.

Arbejdsgiver

Bayern AutoGroup A/S -
Kolding

Trianglen 5
6000, Kolding

Telefon: **70 11 22 77**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgsschef Rasmus Hartmann
Hald

42 14 22 09

Annonce ID: 24921

Indrykket: 06. juli 2026

- Samarbejde tæt med BMW Motorrad Danmark og resten af Bayern AutoGroup.

Vi tror, du vil trives hos os, hvis du:

- Har erfaring fra motorcykelbranchen eller en tilsvarende salgssrolle.
- Motiveres af at skabe resultater gennem god rådgivning og stærke kunderelationer.
- Arbejder selvstændigt, struktureret og tager ansvar for dine opgaver.
- Har kommercielt blik og lyst til at udvikle forretningen.
- Er fleksibel og ser det som en naturlig del af branchen, at der indimellem arbejdes i weekender.

Hvad kan vi tilbyde dig?

Du bliver en del af en eksklusiv BMW & MINI forhandlerkæde i et professionelt og moderne bilhus, hvor du sammen med dine cirka 1.600 kolleger i Nic. Christiansen Gruppen blandt andet får adgang til:

- Gode medarbejdervilkår med pension, sundhedsforsikring, flere årlige udviklingssamtaler og et arbejdsmiljø i topklasse
- Gode udviklings- og karrieremuligheder
- Teamkultur - Vi har en stærk teamånd, hvor samarbejde og kollegial støtte er i fokus og hvor vores værdier ordentlighed, ambition, sammenhold og passion skinner igennem, både i vores nærvær med kunder, kolleger og samarbejdspartnere
- Firmature og sociale arrangementer - Deltag i vores mange arrangementer, der styrker fællesskabet
- Attraktive medarbejderrabatter hos koncernens samarbejdspartnere.

Skal du med på holdet?

Lyder det som noget for dig, og kan du se dig selv vokse og blive endnu dygtigere i et miljø som vores. Så send din ansøgning hurtigst muligt.

Samtaler forventes at blive afholdt fra uge 31. og tiltrædelse efter aftale. Har du spørgsmål til overstående er du velkommen til at kontakte Salgschef Rasmus Hartmann Hald på tlf. [42 14 22 09](tel:42142209).

Om Nic. Christiansen Gruppen

Nic. Christiansen Gruppen er en af Danmarks største bilkoncerner, der siden grundlæggelsen i 1967 har arbejdet med bilimport og -detailsalg samt finansiering og leasing af biler.

Den familieejede koncern har hovedsæde i Kolding og står i dag blandt andet for den danske import af Hyundai, Ford, BYD, Jaecoo, Omoda, Land Rover, Jaguar, NIO og firefly samt Honda i Finland og Baltikum. Herudover ejer

koncernen de fem bilkæder Bayern AutoGroup, ERA BILER, May & Olde (pt. 12 BMW-forhandlere i Slesvig-Holsten), Terminalen og British MotorGroup samt værkstedskæden Skorstensgaard og leasing- og finansieringsselskabet NCG Importer Finance.

Nic. Christiansen Gruppen har mere end 1.600 ansatte, der er fordelt over koncernens aktiviteter i Danmark, Tyskland, Finland og Baltikum.

Vil du lære endnu mere om vores kollegaer og hvad du kan blive en del af?

Følg os på [Instagram - NCG People](#) og [LinkedIn](#)

Vi glæder os til at høre fra dig!