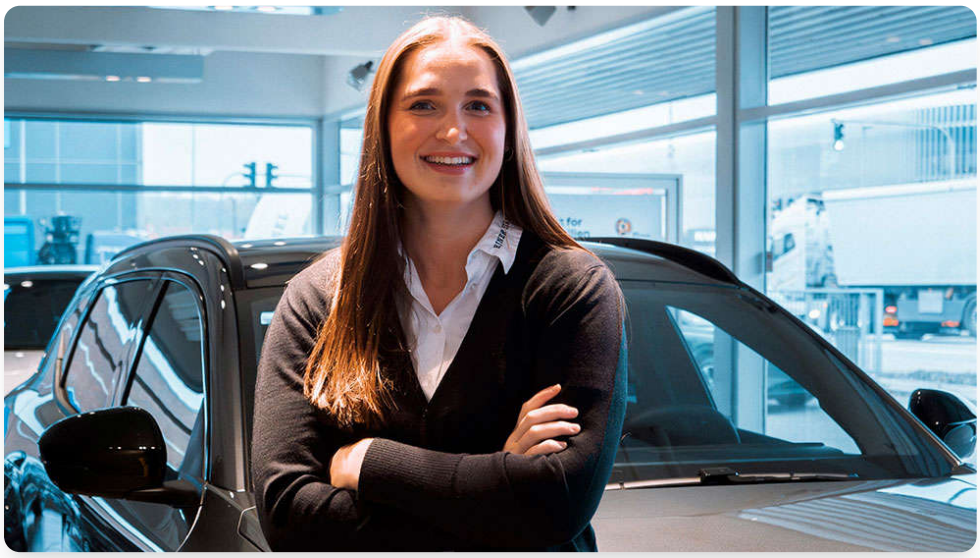
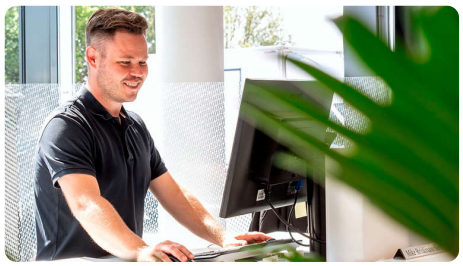




Salgskonsulent søges til Renault varebiler hos Ejner Hessel i Aarhus

Vil du være med til at udvikle salget af Renault varebiler i et af Danmarks stærkeste erhvervsdistrikter?

Vi søger en energisk, opsøgende og resultatorienteret salgskonsulent til vores Renault varebilsforretning i Aarhus. Sammen med vores nuværende erhvervssælger får du en central rolle i udviklingen af salget til de østjyske erhvervskunder.

Måske arbejder du allerede i bilbranchen og er klar til næste skridt som erhvervssælger? Eller måske kommer du med en stærk salgsprofil og har lyst til at blive en del af Danmarks største bilforhandlere?

En stilling med stærke muligheder

Hos Ejner Hessel får du mere end et salgsjob. Du bliver en del af en virksomhed med stærke produkter, dygtige kolleger og en kultur, hvor der er kort fra idé til handling.

Vi tilbyder blandt andet:

- Et af Danmarks stærkeste varebilsdistrikter med et stort kundegrundlag og et højt aktivitetsniveau.
- Tæt samarbejde og daglig sparring med en erfaren erhvervssælger, som du deler distrikt og succes med.

EJNER HESSEL

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S - Aarhus

Agerøvej 53

8381, Tilst

Telefon: 72 11 50 44

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Thomas Stougaard - Salgschef for Renault varebiler
t.stougaard@hessel.dk
20 15 92 13

Annonce ID: 24967

- Et attraktivt modelprogram fra Renault – med flere spændende nye modeller på vej.
- Stor frihed til selv at planlægge og drive dit salgsarbejde.
- Et stærkt salgsnetværk med kolleger fra vores 38 afdelinger i hele landet.
- Grundig oplæring og løbende kompetenceudvikling, så du har de bedste forudsætninger for at lykkes.

Du bliver en del af vores store afdeling i Aarhus med over 300 engagerede kolleger, hvor samarbejde, høj faglighed og en stærk holdånd er med til at skabe resultater – hver eneste dag.

Dine arbejdsopgaver

Som salgskonsulent får du en hverdag med stor variation, hvor du både arbejder ude hos kunderne og fra vores afdeling i Aarhus.

Dine primære opgaver bliver at:

- Opsøge nye erhvervskunder og skabe nye forretningsmuligheder.
- Opbygge og udvikle langvarige kunderelationer.
- Gennemføre kundemøder og rådgive virksomheder om den rette varebilsløsning.
- Udarbejde tilbud og følge kunderne gennem hele salgsprocessen – fra første kontakt til levering.
- Bidrage til den fortsatte udvikling af Renault Erhverv i Østjylland.

Vi forestiller os, at du

- Har erfaring med salg – gerne fra bilbranchen, men det er ikke et krav.
- Motiveres af opsøgende salg og trives med at skabe nye kunderelationer.
- Arbejder struktureret og følger dine kundeemner helt til dørs.
- Er initiativrig, resultatorienteret og tager ansvar for dine egne mål.
- Trives med en hverdag, hvor en stor del af arbejdet foregår ude hos kunderne.
- Har et godt lokalkendskab til Østjylland eller omegn.
- Er serviceminded og villig til at gå den ekstra mil for både kunder og kolleger – præcis som Ejner Hessel er kendt for.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte salgschef for Renault varebiler, Thomas Stougaard, på telefon 20 15 92 13 eller mail: t.stougaard@hessel.dk

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervskunder og private. Koncernen er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart.

Virksomheden tilbyder både personbiler, varebiler, lastbiler og busser og dækker dermed hele transportområdet fra privat mobilitet til tung erhvervstransport.

Ejner Hessel fungerer desuden som importør af både lastbiler og busser. Derudover har koncernen sit eget samlede leasingselskab, Hessel Solutions, som tilbyder fleksible leasing- og finansieringsløsninger til både private og erhverv.

Ejner Hessel blev etableret i 1968 og har gennem årene ekspanderet og er i dag landsdækkende. Desuden ejer Ejner Hessel-koncernen også Skandinaviens største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark i Vejle. Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 2.000 medarbejdere og omsatte i 2025 for 10,5 mia. kr.