



Salgskonsulent Ford søges til Terminalen Amager

Brænder du for bilsalg, kunderådgivning i topklasse og stærke relationer? Vil du være en del af et ambitiøst team med høj faglighed og et stærkt kollegaskab?

Så har vi en spændende mulighed til dig hos Terminalen Amager!

Vær med til at videreudvikle salget

Hos Terminalen Amager søger vi en engageret og passioneret salgskonsulent til Ford, som vil være med til at sikre og videreudvikle succesen med et af markedets stærkeste bilmærker. Du får en central rolle i at skabe gode resultater og langvarige relationer i den daglige kontakt med både kunder og kolleger.

Med reference til salgschefen bliver du en del af et stærkt og dynamisk salgsteam. Din hverdag vil bestå af rådgivning af kunder i butikken samt opfølgning på leads og generelle kundehenvendelser.

Du får ansvar for:

- Opnåelse af personlige salgsmål
- Salg af biler, serviceaftaler, finansiering og forsikringer
- Lageroptimering
- At sikre høj kundetilfredshed på Ford's modelprogram

Relationsopbyggende og målrettet

Arbejdsgiver

Terminalen Amager

Englandsvej 391

2770, Kastrup

Telefon: **32 47 60 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

**Salgschef Mathias August
Nielsen**

5232 8695

Annonce ID: 24986

Indrykket: 10. juli 2026

For at få succes i stillingen er du en proaktiv og fleksibel holdspiller, der brænder for at levere kundeservice i verdensklasse og skabe den bedste kundeoplevelse. Du har gerne erfaring fra en lignende stilling som salgskonsulent og et godt kendskab til bilbranchen. Kendskab til Ford's modelprogram er en fordel, men ikke et krav.

Som person er du udadvendt, opsøgende og kan skabe tillidsfulde relationer. Du arbejder målrettet, struktureret og har et skarpt overblik. Endeligt er du i besiddelse af et stort drive og trives i et ambitiøst salgsmiljø.

Din nye arbejdsplads

Terminalen er en multibrand forhandlerkæde med 6 forretninger i Danmark, hvor målsætningen er at give vores kunder den bedste service til den rigtige pris. Hos Terminalen Amager arbejder vi hver dag for at skabe professionelle kundeoplevelser med fokus på kvalitet, tillid og rådgivning.

Som medarbejder hos os får du blandt andet:

- Gode medarbejdervilkår - pension, sundhedsforsikring, løbende udviklingssamtaler og et arbejdsmiljø i topklasse
- Uddannelse og træning - vi investerer i din udvikling gennem træningsprogrammer og efteruddannelse
- Stærk teamkultur - samarbejde, sammenhold og kollegial støtte er en naturlig del af hverdagen
- Sociale arrangementer - der styrker fællesskabet på tværs
- Attraktive medarbejderrabatter - hos koncernens samarbejdspartnere

Vil du med på holdet?

Finder du stillingen interessant, ser vi frem til at modtage din ansøgning. Vi behandler ansøgninger løbende, så send din ansøgning hurtigst muligt.

Har du spørgsmål til stillingen, er du meget velkommen til at kontakte Salgschef Mathias August Nielsen på tlf. [5232 8695](tel:52328695).

Vi glæder os til at høre fra dig!

Terminalen A/S

Som medarbejder hos Terminalen A/S bliver du en del af Nic. Christiansen Gruppen, der siden 1967 har samlet på stærke brands og dygtige folk. Drevet af ordentlighed, integritet, sammenhold, passion og ambitioner er vi i dag en af Nordens største koncerner i bilbranchen: Vi arbejder hver dag på at gøre gode

ting bedre – og på at levere mobilitetsløsninger, der både flytter mennesker og fremtiden med.