



SEMLER

Mobility

Weekendmedhjælper søges til Semler Mobility Køge

Er du frisk og serviceminded, og kunne du tænke dig et studiejob i bilbranchen? Så er du måske vores nye kollega!

Om jobbet

Som weekendmedhjælper hos os indgår du i et team, hvor vi i høj grad vægter det gode arbejdsmiljø og samarbejde.

Din primære arbejdsopgave er professionel modtagelse af vores kunder i salgsafdelingen. Jobbet indebærer derfor meget kundekontakt, hvor du er bindeleddet, fra du byder vores kunder velkommen til en salgsrådgiver tager over.

Dine opgaver vil bl.a. være:

- Modtagelse af kunder
- Sende kunder afsted på prøvekørsler
- Forskellige administrative opgaver
- Finde prøvevogne frem til kunder
- Rengøring/vask af biler
- Andet forefaldende arbejde

Arbejdstid

Som udgangspunkt ligger arbejdstiden inden for vores åbningstider om søndagen (kl. 10-16), med et ugentligt timetal på ca. 6 timer. Derudover kan

Arbejdsgiver

Semler Mobility Køge

Tangmosevej 110

4600, Køge

Telefon: **56 65 20 01**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Head of Sales Niklas
Søndergaard Lorentzen
4322 3118

Annonce ID: 25102

Ansøgningsfrist: Udløbet

der være behov for arbejde på hverdage efter aftale. Yderligere vagter kan forekomme i forbindelse med særlige arrangementer og udstillinger.

Om dig

Du er kvalitetsbevidst, åben og kan kommunikere med mennesker på alle niveauer. Du har desuden gode administrative evner, herunder IT-kundskaber.

Kørekort er en forudsætning, og lidt kendskab til biler vil være en fordel. Vigtigst af alt er din tilgang til arbejdet og lysten til at give vores kunder en fantastisk oplevelse, når de besøger os!

Om os

Semler Mobility Køge er en del af Semler Gruppen, som er landets største virksomhed i bilbranchen med over 100 års erfaring inden for salg og servicering af biler. Vi repræsenterer nogle af de stærkeste brands på markedet, bl.a. Volkswagen, Audi, ŠKODA, SEAT, CUPRA og Porsche. Vi tilbyder et udfordrende og alsidigt job i en spændende organisation, med dedikerede kolleger og mulighed for at sætte dit eget præg på hverdagen, så vi sammen når de opstillede mål. Hos os vil du opleve et stærkt team, der med respekt for kolleger og kunder går til opgaverne med et smil på læben.

Derudover tilbyder vi løn efter kvalifikationer, sundhedssikring og mange andre fordelagtige medarbejdergoder samt muligheden for at blive en vigtig del af en stor og professionel organisation.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Som leder er jeg real og ærlig i min kommunikation, fair i min tilgang til mennesker, målrettet i forhold til vores fælles mål og struktureret, så vi skaber klarhed og fremdrift i hverdagen.

Lyder det som noget for dig?

Så glæder vi os til at høre fra dig. Du søger stillingen ved at klikke på "**Send ansøgning**".

Ansøgninger behandles løbende.

Ved spørgsmål til stillingen er du velkommen til at kontakte Head of Sales Niklas Søndergaard Lorentzen på tlf. [4322 3118](tel:43223118).

Vi glæder os til at høre fra dig!