



Autohuset
VESTERGAARD

Salgschef med ansvar for bilsalg og ledelse søges til Autohuset Vestergaard i Horsens

Som vores nye erfarne salgschef bliver du ansvarlig for den samlede kundeoplevelse og bundlinje for salg af nye og brugte biler. Du skal løfte salget af Ford og Hyundai samtidig med ledelsesansvaret for 4 sælgere.

Du får frihed under ansvar og vi forventer, at du har en drivkraft for at flytte forretningen fremad. Vi ser dig som en vigtig medspiller i vores forretning og investerer derfor i dig - for at give dig de bedste arbejdsbetingelser for at lykkes. Vi går op i medarbejders trivsel og du bliver en del af et stærkt fællesskab med gode kolleger. Som salgschef i Horsens bliver det din opgave at lede og motivere medarbejdere samtidig med, at du sælger en masse biler.

Vi er autoriserede forhandlere af Ford og Hyundai i Horsens og har en masse brugtvogne. I bilhuset vil du få 40 nye kolleger, som alle arbejder tæt sammen for at skabe den bedste kundeoplevelse. Selve salgsafdelingen består af et godt team på 4, som sætter pris på at være fælles om det faglige. Dit kommende team er meget erfaren og har alle været ansat i over 6 år hos Autohuset Vestergaard.

Du er en erfaren salgsleder

Arbejdsgiver

**Autohuset Vestergaard A/S
- Horsens**

Ormhøjgårdvej 2

8700, Horsens

Telefon: **75 64 80 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

**Regionschef Lasse Møldrup
21 54 22 78**

Annonce ID: 25156

**Ansøgningsfrist: 15.
september 2026**

Indrykket: 21. august 2026

Du kommer fra en lignende stilling inden for bilbranchen. Du kan sætte retning og struktur på din afdeling og skabe et godt arbejdsmiljø for dine medarbejdere – vi går op i at spille hinanden gode. For os er det vigtigt, at du har fokus på godt købmandskab, er god til systemer og tal.

Som leder søger vi dig, der er god til at motivere medarbejdere, så I sammen kan skabe de bedste resultater – som et team. Du vil sørge for at den gode kundeoplevelse bliver efterlevet og som person er du selvkørende og initiativrig.

Dine ansvarsområder

- Salg af nye og brugte biler
- Sikre et godt samarbejde med importøren
- Løbene optimering af driften
- Budgetplanlægning og opfølgning
- Planlægning af arbejdstider m.m.
- Samarbejde og koordinering på tværs af afdelinger
- Ansvarlig for 4 medarbejdere

Vi tilbyder:

- En god salgsafdeling med et stærkt team
- Spændende udfordringer og gode muligheder for uddannelse
- Et godt samarbejde mellem alle vores salgsledere
- Godt arbejdsmiljø og sociale arrangementer – både i Horsens og hele virksomheden
- Fast grundløn + bonus

Er du nysgerrig på at høre mere, så tøv ikke med at ringe til Lasse!

I stedet for at bruge tid på ansøgning og CV, så send en SMS eller ring til regionschef Lasse Møldrup på [21 54 22 78](tel:21542278). Så kan I tage en uforpligtende snak om stillingen og din måske kommende fremtid hos os.

Alle ansøgninger bliver løbende behandlet fortroligt og ansættelse finder sted ved rette kandidat. Vi gør opmærksom på, at Autohuset Vestergaard håndterer alle ansøgninger elektronisk. Det er således kun muligt at ansøge online via link i annoncen (hvis ikke du ringer/sender SMS). Ansøgninger sendt via mail eller post kommer ikke i betragtning.

Vi glæder os til at høre fra dig

Om Autohuset Vestergaard

Autohuset Vestergaard A/S Personvogne er blandt landets største bilvirksomheder, som både sælger nye og brugte biler. Det er vores vision at opnå en position som Danmarks førende leverandør og servicepartner af transportløsninger, målt på kundetilfredshed og lønsomhed. Vi er derfor passionerede og tager ansvar for, at vores kunder får en god oplevelse. I kraft af vores imødekommenhed, oprigtig interesse og faglighed stræber vi efter, at vores kunder får lyst til at vende tilbage og anbefale os til andre. Vi arbejder derfor ud fra vores fire værdier som er: troværdige, kundeorienterede, passionerede og købmandskab. Kan du se dig selv i disse værdier, så er du allerede et skridt nærmere et nyt job hos os.