



Autohuset  
**VESTERGAARD**

## Ford salgskonsulent til Autohuset Vestergaard i Fredericia

*Har du et skarpt salgsgen, elsker kundekontakt og har du allerede erfaring som bilsælger?*

Motiveres du af at skabe resultater og levere personlig og professionel rådgivning? Så er du måske vores nye salgskonsulent!

Vi søger en Ford salgskonsulent til vores mindre salgsteam i Fredericia. Du er en person, der motiveres af at skabe stærke kundeoplevelser og levere resultater gennem professionelt bilsalg. Hos os får du et stærkt fællesskab, hvor faglighed og trivsel går hånd i hånd. Vi prioriterer både udvikling, sparring og sociale aktiviteter, fordi vi tror på, at vi lykkes bedst som ét team.

Du bliver en vigtig del af salgsteamet, hvor vi arbejder målrettet mod både individuelle og fælles mål. Du får et tæt samarbejde med dine 30 lokale kolleger samt vores øvrige butikker i landet.

Du vil primært fokusere på salg af nye Ford-modeller, men får også ansvar for køb og salg af brugte biler.

Læs mere om os som arbejdsplads her: [autohuset-vestergaard.dk/start-din-karriere/](https://autohuset-vestergaard.dk/start-din-karriere/)

### Dine arbejdsopgaver

- Rådgivning og salg af nye og brugte biler
- Salg af tillægsprodukter (fx finansiering, forsikring m.m.)

Arbejdsgiver

**Autohuset Vestergaard A/S**  
- Fredericia

Strandvejen 220

7000, Fredericia

Telefon: **75 92 36 11**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

**Salgschef Nicolai Elkjær**  
**21 81 38 19**

Annonce ID: 25184

**Ansøgningsfrist: 22.**  
**september 2026**

Indrykket: 25. august 2026

- Sikre høj kundetilfredshed gennem hele salgsprocessen
- Diverse administrative opgaver og sikre godt samarbejde på tværs af afdelinger

Arbejdstiden i hverdage er 09:00 – 17:30 og hver anden weekend 11:00-16:00.

Til gengæld kan du afspadsere weekendtimerne i den følgende uge.

## ***Hvem søger vi?***

Du evner at omsætte kundernes behov til den rette bil og levere professionel service med et smil. Salg er din styrke, og du trives med at skabe resultater. Vi ser gerne, at du er nysgerrig, engageret og motiveret for at udvikle dig – uanset dit nuværende erfaringsniveau. Du lykkes med at følge hele salgsprocessen til dørs. Du ved, at det kræver vedholdenhed overfor kunder og er derfor god til at følge op. Samtidig formår du at arbejde tilpas struktureret, så du styrer dine opgaver, aftaler og afleveringer til tiden.

Eksempler på nøgleord om vores nye kollega:

- Har erfaring med bilsalg, gerne af Ford-biler
- Er imødekommende og skaber hurtigt tillid
- Er målrettet og tager ansvar
- Arbejder selvstændigt og struktureret
- Tænker fremad, følger op og sikrer kvalitet
- Trives i tæt samarbejde – både lokalt og med kolleger i andre afdelinger
- Har stærke købmandsevner og forretningsforståelse
- Har kørekort B

## ***Vi kan tilbyde...***

- Branchens måske bedste Back Office til at genere og håndtere leads
- Fast grundløn og provisionsordning
- Pensionsordning med fuld sundhedsforsikring
- Mulighed for kurser og efteruddannelser
- Et godt arbejdsmiljø med både store og små firmaarrangementer samt fokus på medarbejdertrivsel
- En afvekslende hverdag i et moderne bilhus
- At arbejde med spændende bilmærker

***Er det her dit drømmejob? Så skynd dig at sende dit CV og ansøgning til os.***

Du er meget velkommen til at kontakte Salgschef Nicolai Elkjær på tlf.: [21 81 38 19](tel:21813819).

Alle ansøgninger bliver løbende behandlet fortroligt og ansættelse finder sted ved rette kandidat. Vi gør opmærksom på, at Autohuset Vestergaard håndterer alle ansøgninger elektronisk. Ansøgninger sendt via mail eller post kommer ikke i betragtning.

***Vi glæder os til at høre fra dig!***

## ***Om Autohuset Vestergaard***

*Autohuset Vestergaard A/S, Personvogne er blandt landets største bilvirksomheder. Vi har autoriseret salg af 10 bilmærker - Volvo, Polestar, Renault, Ford, Mazda, Dacia og Nissan. I 2026 får vi nye, spændende mærker i vores huse. Vi er repræsenteret med 11 filialer - Autohuset Vestergaard beskæftiger cirka 700 medarbejdere og sælger årligt mere end 15.000 nye og brugte biler.*

*Det er vores vision at blive Danmarks førende leverandør og servicepartner af transportløsninger, målt på kundetilfredshed og lønsomhed. Vi er passionerede og tager ansvar for, at vores kunder får en god oplevelse. I kraft af vores imødekommenhed, oprigtig interesse og faglighed stræber vi efter, at vores kunder får lyst til at vende tilbage og anbefale os til andre. Vi arbejder derfor ud fra vores fire værdier: Troværdige, Kundeorienterede, Passionerede og Købmandsskab.*