



Salgstrainee søges til Terminalen Risskov

Drømmer du om en karriere, hvor du kombinerer kundekontakt, personlig udvikling og interesse for biler?

Som trainee hos en af autobransens største aktører får du gennem et ambitiøst og spændende 3-årigt forløb mulighed for at opbygge stærke kompetencer inden for kundeservice, salg og rådgivning, mens du skaber værdi for kunderne hver dag.

Unik indsigt i autobransen og mobilitet

Hos Terminalen Risskov søger vi en Salgstrainee, der har lyst til at kickstarte karrieren i en spændende og evigt forandrende branche med helt nye måder at tænke mobilitetsløsninger på.

Som Salgstrainee er du vores ansigt udadtil, hvor du gennem din forståelse for kundens behov og en professionel rådgivning, skaber den gode kundeoplevelse - både i vores forretning og digitalt.

Du vil sammen med et stærkt salgsteam sikre, at vores kundeservice og rådgivning lever op til vores produkters høje standard.

Med en bred kontaktflade i forretningen, opnår du en unik mulighed for at arbejde i et miljø omgivet af kompetente og passionerede kolleger. Du bliver en del af en arbejdsplads med højt humør, stor faglighed og hvor to arbejdsdage sjældent er ens.

Arbejdsgiver

Terminalen Aarhus

Ravnsøvej 9

8240, Risskov

Telefon: **86 17 71 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Torben Sejr

51 89 97 70

Annonce ID: 25192

Indrykket: 27. august 2026

Branchens bedste uddannelse til branchens bedste salgstrainees

Som salgstraineer hos Nic. Christiansen Gruppen, får du en eftertragtet [3-årig salgstraineer akademiuddannelse Bilsælgeruddannelse | Opkvalificer dig som salgsrådgiver](#) indenfor salg og rådgivning i bilbranchen hos Erhvervsakademi Aarhus, der med garanti vil udfordre og styrke dig både fagligt og personligt. Du deltager på programmet sammen med andre Salgstrainees på tværs af branchen, som du kan sparre med og danne gode relationer til undervejs i forløbet.

Forløbet består af seks akademifag, et afgangsprøve og målrettede branchetemadage, hvor vi sætter et aktuelt tema under lup.

Uddannelsen tages sideløbende med jobbet over en periode på tre år, med et fag pr. halvår.

For hvert akademifag vil der være syv undervisningsdage, en brancherettet temadag samt eksamen.

"Det gode ved uddannelsen er, at man kan relatere det faglige indhold i skolen, med sin hverdag ude i bilhuset. Man får et kæmpe netværk på tværs af hele landet og man kan sparre med sine klassekammerater." Sebastian, Salgstraineer

Serviceminded relationsskaber med digitalt mindset

Du har gennemført en studentereksamen, HHX, HTX, HF eller lign. med et par års erhvervserfaring, som med fordel kan være indenfor salg- og servicefaget. Alternativt har du en relevant erhvervsuddannelse, som fx mekaniker eller nogle års erfaring fra autobranschen.

Som person er du udadvendt, tillidsskabende og opsøgende i din tilgang til både kunder og kolleger og formår at arbejde selvstændigt. Du brænder for den gode kundeoplevelse og er i stand til at skabe en stærk kunderejse der sikrer langvarige relationer. Dertil er du struktureret i din arbejdstilgang og evner at holde hovedet koldt, selv i pressede arbejdsituationer.

Du har interesse for biler, men du har også en naturlig interesse i at forstå mennesker og deres behov, du er empatisk og motiveres af at gøre en forskel for vores kunder. Du navigerer naturligt i og forstår den værdi som de digitale muligheder giver. Kørekort er et krav.

Hvad kan vi tilbyde dig?

Vores forhandlerkæde Terminalen A/S er en multibrand kæde med flere forretninger i Danmark, hvor målsætningen er at give vores kunder den bedste service til den rigtige pris. Hos Terminalen går vi meget op i, at vores medarbejdere altid bliver opdateret og uddannet, så de besidder den korrekte viden inden for vores bilmærker.

Som medarbejder hos Terminalen bliver du desuden en del af [Nic. Christiansen Gruppen](#), en koncern i en rivende udvikling, hvor det daglige arbejde kredser rundt om biler og mobilitetsløsninger.

Sammen med dine cirka 1.600 kolleger i Danmark, Tyskland, Finland og Baltikum får du blandt andet adgang til:

- **Gode medarbejdervilkår** med pension, sundhedsforsikring, flere årlige udviklingssamtaler og et arbejdsmiljø i topklasse
- **Uddannelse og træning** - Vi investerer i vores medarbejderes fremtid med træningsprogrammer og mulighed for efteruddannelse
- **Teamkultur** - Vi har en stærk teamånd, hvor samarbejde og kollegial støtte er i fokus og hvor vores værdier ordentlighed, ambition, sammenhold og passion skinner igennem, både i vores nærvær med kunder, kolleger og samarbejdspartnere
- **Firmature og sociale arrangementer** - Deltag i vores mange arrangementer, der styrker fællesskabet
- **Attraktive medarbejderrabatter** hos koncernens samarbejdspartnere.

Skal vi udvikle os sammen?

Vi vurderer og behandler indkomne ansøgninger løbende, så send din ansøgning hurtigst muligt. Samtaler forventes gennemført løbende og tiltrædelse efter nærmere aftale.

Har du spørgsmål til ovenstående, er du meget velkommen til at kontakte Salgschef Torben Sejr på tlf. [51 89 97 70](tel:51899770)

Vi glæder os til at høre fra dig!

Terminalen A/S

Som medarbejder hos Terminalen A/S bliver du en del af Nic. Christiansen Gruppen, der siden 1967 har samlet på stærke brands og dygtige folk. Drevet af ordentlighed, integritet, sammenhold, passion og ambitioner er vi i dag en af Nordens største koncerner i bilbranchen: Vi arbejder hver dag på at gøre gode

*ting bedre – og på at levere mobilitetsløsninger, der både flytter mennesker og
fremtiden med.*