



CAL

Salgselev søges til C.A. Larsen Automobiler i Viby

Vil du lære bilbranchen fra bunden – og har du lyst til at udvikle dig til en dygtig bilsælger i en virksomhed med højt tempo, stærkt sammenhold og gode udviklingsmuligheder?

Hos C.A. Larsen Automobiler i Viby søger vi en **ambitiøs salgselev**, som har lyst til at gøre karriere i bilbranchen.

Du bliver en del af et dygtigt salgsteam med en uformel omgangstone, hvor du fra første dag bliver involveret i den daglige kontakt med kunderne og får mulighed for gradvist at tage mere ansvar.

Vi forventer ikke, at du kan det hele fra starten. Til gengæld forventer vi, at du er nysgerrig, arbejdsom og har lyst til at lære.

Din hverdag hos os

Som salgselev bliver du oplært i hele salgsprocessen og kommer til at arbejde med både nye og brugte biler.

Du vil blandt andet lære at:

- Tage imod og rådgive kunder i vores showroom
- Følge op på leads og kundehenvendelser
- Planlægge og gennemføre prøvekørsler
- Udarbejde tilbud og slutsedler
- Rådgive om finansiering, forsikring, serviceaftaler og øvrige produkter

Arbejdsgiver

**C. A. Larsen Automobiler
A/S - Aarhus / Viby**

Hasselager Allé 3

8260, Viby J

Telefon: **87 333 777**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Jan Kronborg Madsen

jk@cal.dk

40 19 90 19

Annonce ID: 25198

Indrykket: 27. august 2026

- Arbejde struktureret med kundeopfølgning og salgsprocesser
- Sikre en professionel aflevering af biler til kunderne
- Arbejde med vores brugtvognslager og bilernes præsentation online
- Skabe og fastholde gode kunderelationer

Efterhånden som du udvikler dig, får du mere ansvar og dine egne kunder og salg.

Hvem er du?

Din uddannelsesmæssige baggrund er vigtig, men din **personlighed, energi og lyst til salg** betyder mindst lige så meget for os.

Vi forestiller os, at du:

- Har lyst til at arbejde med salg, mennesker og biler
- Er udadvendt og god til at skabe kontakt til forskellige mennesker
- Har et naturligt konkurrencemindset og motiveres af at skabe resultater
- Arbejder struktureret og følger dine opgaver til dørs
- Har god energi og tager initiativ
- Er nysgerrig og har lyst til at lære
- Forstår, at godt salg også kræver forberedelse, opfølgning og vedholdenhed
- Er en holdspiller og bidrager positivt til fællesskabet

Erfaring fra detailhandel, kundeservice eller andet salgsarbejde er en fordel, men ikke et krav.

Det vigtigste er, at du **har den rette indstilling og lysten til at udvikle dig.**

Vi tilbyder

Hos C.A. Larsen Automobiler bliver du ikke bare sat til at kigge med fra sidelinjen.

Du får mulighed for at lære faget i praksis og bliver en aktiv del af salgsafdelingen.

Vi tilbyder blandt andet:

- En grundig oplæring i professionelt bilsalg
- Et stærkt og erfarent salgsteam omkring dig
- En hverdag med kunder, biler og masser af variation
- Løbende sparring og opfølgning på din udvikling
- Mulighed for hurtigt at få ansvar, når du er klar til det
- En flad organisation med korte beslutningsveje

- En uformel omgangstone og et godt arbejdsmiljø
- Gode muligheder for en fast stilling og videre karriere efter endt uddannelse

For den rette person er der **store muligheder for at udvikle sig hos C.A.**

Larsen Automobiler – både fagligt og personligt.

Om C.A. Larsen Automobiler

C.A. Larsen Automobiler er en solid bilvirksomhed med rødder tilbage til 1964 og afdelinger flere steder i Danmark.

*Vi arbejder blandt andet med Peugeot, **Citroën, Opel, Hongqi, Skyworth, Leapmotor og Exlantix** samt et stort udvalg af brugte biler. Vores kultur er præget af **ordentlighed, kvalitet, ansvar og langsigtede relationer.***

Organisationen er flad, beslutningsvejene er korte, og vi tror på at give ansvar til medarbejdere, der viser, at de vil det.

Er du vores nye salgselev? Så vil vi meget gerne høre fra dig.

Send din ansøgning og CV hurtigst muligt. Vi holder samtaler løbende og ansætter, når vi har fundet den rette kandidat.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte: Jan Kronborg

Madsen på mobil [40 19 90 19](tel:40199019) eller mail: jk@cal.dk

Vi behandler naturligvis alle henvendelser fortroligt.

Vi glæder os til at høre fra dig