



Autohuset
VESTERGAARD

Volvo salgskonsulent til Autohuset Vestergaard i Nærum

Bliv en del af Volvo hos Autohuset Vestergaard i Nærum og vær med til at sælge Volvos nyeste model EX60.

Har du allerede et skarpt salgsgen og erfaring som bilsælger? Bliver du motiveret af at skabe resultater og levere personlig og professionel rådgivning – så er du allerede et skridt tættere på!

Vi søger lige nu en Volvo salgskonsulent til vores team i Nærum – en person, der motiveres af at skabe stærke kundeoplevelser og levere resultater gennem professionelt bilsalg. Volvo er et stærkt brand, hvor især kundeoplevelsen vægtes højt, derfor er det vigtigt for os at finde dig, der går den ekstra mil for kunden. Vi har allerede travlt i forbindelse med lanceringen af den nye Volvo EX60 og det bliver ikke mindre travlt i fremtiden.

Hos os får du et stærkt fællesskab, hvor faglighed og trivsel går hånd i hånd. Vi prioriterer både udvikling, sparring og sociale aktiviteter, fordi vi tror på, at vi lykkes bedst som ét team. Du bliver en vigtig del af salgsteamet, som består af 6 sælgere, hvor vi arbejder målrettet mod både individuelle og fælles mål. Du får et tæt samarbejde med dine ca. 14 lokale kolleger samt vores øvrige butikker i landet. I bilhuset kan du se frem til at samarbejde med ikke mindre end 85 nye kolleger.

Som bilsælger skal du være klar til at styre salgsprocessen fra start til slut, og hele vejen skabe en god og tryk oplevelse for vores kunder. Du ved allerede,

Arbejdsgiver

**Autohuset Vestergaard A/S
- Nærum**

Nærum Hovedgade 1

2850, Nærum

Telefon: **72 59 18 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

**Regionschef Thomas
Dyrekær**

41 38 49 88

Announce ID: 25233

**Ansøgningsfrist: 30.
september 2026**

Indrykket: 02. september
2026

hvor vigtig en god kundeservice er og du er den type sælger, der tør at være opsøgende. Vi søger dig, der er god til at lukke aftaler og dig der sikrer et godt samarbejde rundt i hele huset.

Læs mere om os som arbejdsplads: autohuset-vestergaard.dk/start-din-karriere/

Dine arbejdsopgaver

- Rådgivning og salg af nye og brugte biler
- Salg af tillægsprodukter (fx finansiering, forsikring m.m.)
- Sikre høj kundetilfredshed gennem hele salgsprocessen
- Diverse administrative opgaver og sikre godt samarbejde på tværs af afdelinger

Arbejdstiden i hverdage er 09:00 – 17:30 og hver anden weekend 11:00-16:00.

Weekendarbejde kan afspadseres den efterfølgende uge.

Du er en kundeorienteret bilsælger, der evner at omsætte kundernes behov til den rette bil og leverer professionel service med et smil. Salg er din styrke og du trives med at skabe resultater. Vi ser gerne, at du er nysgerrig, engageret og motiveret for at udvikle dig. Du lykkes med at følge hele salgsprocessen til dørs og ved, at det kræver vedholdenhed overfor kunder og er derfor god til at følge op. Samtidig formår du at arbejde tilpas struktureret, så du styrer dine opgaver, aftaler og afleveringer til tiden.

Eksempler på nøgleord om vores nye kollega:

- Har erfaring med salg af biler
- Er imødekommende og skaber hurtigt tillid
- Er målrettet, tager ansvar og gør sig umage
- Arbejder selvstændigt og struktureret
- Tænker fremad, følger op og sikrer kvalitet
- Trives i tæt samarbejde – både lokalt og med kolleger i andre afdelinger
- Har stærke købmandsevner og forretningsforståelse

Vi kan tilbyde...

- Branchens måske bedste Back Office til at genere og håndtere leads
- Fast grundløn og provisionsordning
- Pensionsordning med fuld sundhedsforsikring
- Mulighed for kurser og efteruddannelser via Erhvervsakademiet Aarhus
- Et godt arbejdsmiljø med både store og små firmaarrangementer samt fokus på medarbejdertrivsel

- En afvekslende hverdag i et moderne bilhus

Søg jobbet og kom skridtet videre i din karriere!

Du er meget velkommen til at kontakte regionschef Thomas Dyrekær på tlf.: [41 38 49 88](tel:41384988)

Alle ansøgninger bliver løbende behandlet fortroligt og ansættelse finder sted ved rette kandidat. Vi gør opmærksom på, at Autohuset Vestergaard håndterer alle ansøgninger elektronisk. Ansøgninger sendt via mail eller post kommer ikke i betragtning.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om Autohuset Vestergaard - en del af Nic. Christiansen Gruppen

Autohuset Vestergaard A/S Personvogne er blandt landets største bilvirksomheder, som både sælger nye og brugte biler. Det er vores vision at opnå en position som Danmarks førende leverandør og servicepartner af transportløsninger, målt på kundetilfredshed og lønsomhed. Vi er derfor passionerede og tager ansvar for, at vores kunder får en god oplevelse. I kraft af vores imødekommenhed, oprigtig interesse og faglighed stræber vi efter, at vores kunder får lyst til at vende tilbage og anbefale os til andre. Vi arbejder derfor ud fra vores fire værdier som er: troværdige, kundeorienterede, passionerede og købmandskab. Kan du se dig selv i disse værdier, så er du allerede et skridt nærmere et nyt job hos os.