



Erhvervskonsulent søges til Renault varebiler hos Ejner Hessel i Ringsted

Er du en stærk sælger med flair for erhvervskunder og lyst til at skabe gode kundeoplevelser? Så har vi måske jobbet til dig.

Hos Ejner Hessel i Ringsted søger vi en engageret erhvervskonsulent med fokus på Renault varebiler, som vil være med til at udvikle vores salg og styrke relationerne til både eksisterende og nye erhvervskunder. Du bliver en del af et veletableret bilhus og et stærkt team, hvor du får mulighed for at arbejde selvstændigt med salget, samtidig med at du har et stort bagland og et landsdækkende salgsnetværk i ryggen.

Om jobbet

Som erhvervskonsulent for Renault varebiler i Ringsted får du ansvar for at skabe og udvikle salg til erhvervskunder i Ringsted og omegn. Din hverdag vil være præget af kundedialog, opsøgende salg, behovsafdækning og opfølgning. Du skal kunne sætte dig ind i kundens forretning og finde den rigtige varebils- og transportløsning – og følge kunden sikkert gennem hele salgsprocessen. Du får samtidig mulighed for at opbygge og udvikle din egen kundeportefølje og skabe langvarige relationer til lokale virksomheder.

Du får:

- Ansvar for salg af Renault varebiler i Ringsted og omegn
- Mulighed for at opbygge og udvikle din egen kundeportefølje

EJNER HESSEL

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S - Ringsted

Bragesvej 9

4100, Ringsted

Telefon: 73 11 72 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Thomas Sten Christensen - Salgschef for Renault varebiler
t.sten@Hessel.dk
3577 8228

Thomas Sten Christensen - Salgschef for Renault varebiler
t.sten@Hessel.dk
7311 7610

Annonce ID: 25269

Indrykket: 02. november 2026

- En selvstændig rolle med stor kontakt til lokale erhvervskunder
- Tæt samarbejde med kolleger i både salg og eftermarked
- Et stærkt landsdækkende salgsnetværk med stor erfaring inden for Renault varebiler
- En hverdag med frihed under ansvar og gode muligheder for sparring

Hvem er du?

Vi forestiller os, at du:

- Har erfaring med salg – gerne inden for varebiler, biler eller B2B, men det er ikke et krav
- Er udadvendt, relationsskabende og trives i dialog med kunder
- Motiveres af opsøgende salg og af at skabe nye kunderelationer
- Er målrettet og god til at følge op på leads og salgsmuligheder
- Arbejder struktureret og tager ansvar for din egen kundeportefølje
- Har god forretningsforståelse og evner at afdække kundens behov
- Trives med både selvstændigt ansvar og samarbejde med kolleger

Det er en fordel, hvis du har kendskab til erhvervskunder og varebilsmarkedet samt lokalområdet omkring Ringsted og omegn.

Vi tilbyder

- En spændende salgsrolle med fokus på Renaults stærke varebilsprogram
- En veletableret arbejdsplads i Ringsted med et stærkt lokalt team
- Mulighed for at udvikle din egen kundeportefølje og skabe synlige salgsresultater
- En plads i Danmarks største bilforhandlerkæde med cirka 2.000 kolleger fordelt på 37 afdelinger
- Gode ansættelsesvilkår, sundhedssikring og personalegoder
- Gode muligheder for faglig og personlig udvikling
- Et stærkt bagland og et landsdækkende netværk, som du kan trække på

Er du vores nye erhvervskonsulent i Ringsted?

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte salgschef for Renault varebiler Thomas Sten Christensen på tlf. 3577 8228.

Vi indkalder løbende til samtaler og glæder os til at finde vores nye kollega til Renault varebiler i Ringsted!

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervskunder og private.

Selskabet er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart. Selskabet blev etableret i 1968, og har gennem årene ekspanderet i både Jylland og på Sjælland og er i dag landsdækkende. Desuden ejer Ejner Hessel-koncernen også Skandinaviens største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark i Vejle. Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 2.000 medarbejdere og omsatte i 2025 for 10,6 mia. kr.