



Djarlo Automobiler A/S
Grundlagt 1969

Salgsrådgiver søges til Djarlo Automobiler A/S i Nordsjælland

Djarlo Automobiler A/S søger en engageret og resultatorienteret salgsrådgiver til vores salgsafdeling i Helsingør.

Om Djarlo Automobiler

Djarlo Automobiler A/S blev grundlagt i 1969 og er autoriseret forhandler af KIA, MG og Isuzu. Herudover er vi autoriseret reparatør af Toyota, KIA, MG, Isuzu, Fiat, Alfa Romeo og Jeep.

Vi har tre moderne bilhuse i Nordsjælland – Helsingør, Nivå og Nærum – og beskæftiger omkring 60 medarbejdere.

Hos Djarlo Automobiler arbejder vi ud fra en fælles ambition om at levere kundeservice, mobilitetsløsninger og arbejde af højeste kvalitet. Vi lægger vægt på lydhørhed, professionel rådgivning og ikke mindst respekt for den enkelte kundes behov og ønsker.

Om stillingen

Som salgsrådgiver bliver du en del af et fagligt stærkt og professionelt team, hvor du får en central rolle i vores salg af både nye og brugte biler.

Dine primære arbejdsopgaver bliver:

- Kundebetjening samt køb og salg af nye og brugte biler.

Arbejdsgiver

Djarlo Automobiler A/S -
Helsingør

Støberivej 1

3000, Helsingør

Telefon: **49 18 44 18**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Per Djarlo

pd@djarlo.dk

25 37 05 66

Annonce ID: 25272

**Ansøgningsfrist: 04.
oktober 2026**

Indrykket: 04. september
2026

- Salg af relaterede produkter og ydelser, herunder finansiering, forsikring og ekstraudstyr.
- Løbende kundeopfølgning.
- Udarbejdelse af relevant salgsdokumentation, herunder kalkulationsgrundlag, tilbud, slutsedler, købekontrakter samt leasing-, service- og lejekontrakter.
- Løbende gennemgang og kontrol af egne handler.

Vi forventer, at

Du har dokumenteret erfaring med salg og kundebetjening og gerne erfaring fra autobranschen.

Vi forventer, at du har erfaring med:

- Professionel kundebetjening og rådgivning.
- Køb og salg af nye og brugte biler.
- Udarbejdelse af kalkulationsgrundlag, tilbud og kontrakter.
- Opfølgning og kontrol af egne handler.

Som person er du engageret, struktureret og serviceminded, og du trives i en travl hverdag, hvor kundernes behov er i centrum. Du arbejder selvstændigt, men sætter samtidig pris på at være en del af et stærkt team.

Vi tilbyder

Hos Djarlo Automobiles får du:

- Et spændende og alsidigt job i en travl og veletableret virksomhed.
- Gode muligheder for faglig og personlig udvikling.
- Gode arbejdsforhold og engagerede kollegaer.
- Løn efter kvalifikationer.
- Mulighed for at blive en del af en virksomhed med mange års erfaring og stærke traditioner i autobranschen.

Er dig vi søger, så glæder vi os til at høre fra dig.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Per Djarlo på telefon [25 37 05 66](tel:25370566).

Ansøgning sendes pr. mail til pd@djarlo.dk