



Repræsenteret i Danmark af
Nic. Christiansen Gruppen

Zone Manager søges til NCG Motor Company A/S (Ford) i Ballerup

Trives du med at arbejde selvstændigt og struktureret i en foranderlig og udfordrende hverdag? Motiveres du af skabe resultater sammen med partnere igennem værdiskabende dialog? Så er det lige dig vi søger...

God kommunikator og motivator som kan skabe et værdiskabende samarbejde med vores partnere

Hos NCG Motor Company A/S (Ford) søger vi en Zone manager til varebiler. Du vil få ansvaret for at skabe resultater sammen med vores partnere indenfor salg af varebiler.

Dine arbejdsopgaver bliver derfor mangeartede, og vil blandt andet indeholde:

- Fastsættelse af mål for vores partnere ned på afdelingsniveau
- Tæt sparringspartner til varebilsansvarlig hos vores partnere
- Opfølgning på forhandlerperformance
- KPI-opfølgning mod forhandlere og Ford Motor Company i Europa
- Analyse af data via velfungerende BI systemer
- Tæt samarbejde med nøgle afdelinger som produkt, marketing, logistik, finansiering, forsikring

Arbejdsgiver

NCG Motor Company
(Ford) Ballerup

Borupvang 1

2750, Ballerup

Telefon: 43 48 07 00

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Tom Maxmøllris - Salgschef
Ford varebiler

2780 4423

Annonce ID: 25280

Indrykket: 07. september
2026

Du bliver en del af et dynamisk, engageret og passioneret salgsteam, der i dag består af en Zone Manager og en Opbygger specialist, som refererer til salgschefen for varebiler. Hos os er omgangstonen uformel og præget af gæstfrihed og godt humør, krydret med passion og professionalisme. Vi lægger stor vægt på indflydelse, samarbejde og imødekommenhed - både internt og i mødet med vores partnere.

"Vi tilbyder et job, med stor mulighed for indflydelse på din hverdag i en af autobransens største koncerner. Som Zone Manager Ford varebiler får du en bred berøringsflade og det er derfor en stilling, hvor præcision og faglig stolthed er vigtige"

Struktureret og selvstændig holdspiller

Du er vant til at begå dig på alle niveauer af organisationen, og kan gennem din tilgang til mennesker, skabe et miljø hvor fælles udvikling er kodeordet. Du arbejder struktureret og analytisk i din tilgang til opgave- og problemløsning, og formår at bevare overblikket i et dynamisk miljø med tempo og mange deadlines. Du har en god prioriteringsevne og er løsningsorienteret. Samtidig er du en god kommunikatør der kan kommunikere og skabe relationer på tværs af niveauer, og du trives med den åbne og udadvendte dialog.

Vi forestiller os at du har en uddannelse på akademi- eller bachelorniveau, f.eks. Finansøkonom eller HA, og/eller erfaring fra en lignende stilling. Brancheviden er en klar fordel, men ikke et krav.

Du er en stærk bruger i Office-pakken, i særdeleshed Excel, som du er vant til at benytte som et vigtigt arbejdsredskab. Du kan engelsk på forhandlingsniveau i både skrift og tale.

Dit nye team - din nye arbejdsplads

I januar 2025 overtog vi importen af Ford, og sammen med vores forhandlere fokuserer vi på, at udvikle og styrke vores position på varebiler med primær fokus på det danske marked. Vi har også ansvaret for salget på Island og Færøerne, som også vil indgå i dit ansvarsområde.

Som medarbejder hos NCG Motor Company (Ford) vil du desuden blive en del af Nic. Christiansen Gruppen, som er en ledende figur i den nordiske autobranche. Vores værdier ordentlighed, ambition, sammenhold og passion er i live lokalt og udleveres hver dag. Dette kommer blandt andet til udtryk i

vores nærvær med kunder, kolleger og samarbejdspartnere, og vores medarbejdere er drivkraften for vores succes.

Vil du lære endnu mere om vores kollegaer og hvad du kan blive en del af? Følg os på [Instagram - NCG People](#) og LinkedIn

Vil du med på holdet?

Så glæder vi os til at høre fra dig. Send os gerne din ansøgning snarest muligt, da vi løbende gennemfører samtaler.

Har du spørgsmål til stillingen, er du meget velkommen til at kontakte Salgschef, Ford varebiler Tom Maxmølrir [2780 4423](tel:27804423)

Vi glæder os til at høre fra dig.

NCG Motor Company

NCG Motor Company står for import, salg og markedsføring af Ford i Danmark og er en del af Nic. Christiansen Gruppen. Med mere end 120 års historie er Ford et af verdens mest ikoniske bilbrands og en stærk aktør inden for både personbiler og varebiler.

Som medarbejder hos Ford Danmark bliver du en del af en ambitiøs organisation med et stærkt elektrificeret modelprogram, loyale kunder og et tæt samarbejde med vores autoriserede forhandlernetværk. Du får base i Ballerup og arbejder samtidig tæt sammen med kolleger på hovedkontoret i Kolding og samarbejdspartnere på tværs af landet. Som en del af Nic. Christiansen Gruppen bliver du en del af en virksomhed drevet af ordentlighed, sammenhold, passion og ambitioner, hvor vi hver dag arbejder for at skabe fremtidens mobilitet og stærke kundeoplevelser.