



Salgsrådgiver søges til Volkswagen i Vejen - en del af Autocentralen

Hvis du er passioneret omkring salg og motiveres af den gode kundeoplevelse, har du nu muligheden for, at blive en del af et lille - men stærkt salgsteam i Autocentralens Volkswagen-afdeling i Vejen.

Salgsafdelingen består af ambitiøse og dygtige bilsælgere, der er udover de professionelle kompetencer også byder på godt humør og tæt kollegaskab. Her går alle en ekstra mil for både kollegaer og kunder.

Salgsmål og leverandørkrav er noget som motiverer dig og du forstår vigtigheden af, at leve op til branchens bedste brand og de krav som følger med. Fleksibilitet, "gå på mod og ben i næsen" samt grundighed er udover godt humør alle egenskaber som vi værdsætter. Du tænker "ud af boksen" og giver ikke op - uanset hvor store forhindringer du møder på din vej. Branchen er konstant i udvikling så det kræver at du har JA-hatten med på job og finder dig godt tilpas i evigt foranderligt og krævende miljø.

Vi arbejder med "frihed under ansvar" og har "højt til loftet". Omgangstonen er afslappende og ligefrem så selvom dine krav er høje både til os og dig selv - så er du helt nede på jorden og foretrækker et uhøjtideligt miljø. Vores forventninger er høje til dig og kun branchens bedste sælgere kommer

Arbejdsgiver

Autocentralen A/S - Vejen

Vestermarksvej 1

6600, Vejen

Telefon: **75 36 69 66**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Filialchef Mike Bjerre Bigum

mikeb@autocentralen.com

2753 7600

Announce ID: 25357

**Ansøgningsfrist: 15.
november 2026**

Indrykket: 16. september
2026

igennem nåleøjet og derved får lov til at blive en del af det absolut bedste salgsteam og bilhus.

Dine arbejdsopgaver:

- Salg af nye og brugte biler
- Rådgivning og vejledning af kunder gennem hele købsprocessen
- Opbygning og vedligeholdelse af langvarige kunderelationer
- Håndtering af salgsforespørgsler både fysisk, telefonisk og digitalt
- Udarbejdelse af tilbud og finansieringsløsninger
- Aktiv deltagelse i salgsfremmende aktiviteter og arrangementer

Vi forventer, at du:

- Har erfaring med salg og kundekontakt
- Er udadvendt og trives med at skabe relationer
- Arbejder selvstændigt og tager ansvar for egne resultater
- Er målrettet, struktureret og handlekraftig
- Har lyst til at udvikle dig fagligt og personligt
- Har kørekort til personbil

Vi tilbyder:

- En spændende stilling med et af branchens stærkeste bilmærker
- Et professionelt arbejdsmiljø med dygtige og engagerede kollegaer
- Frihed under ansvar og mulighed for selvstændigt at præge din hverdag
- En virksomhed i fortsat vækst med stærke værdier og højt ambitionsniveau
- Gode udviklingsmuligheder både fagligt og personligt
- Løn efter kvalifikationer

Tiltrædelse: Hurtigst muligt

Ansøgning:

Hvis vi finder den rette kandidat, forbeholder vi os retten til at ansætte og lukke stillingsopslaget ned.

Har du yderligere spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Filialchef Mike Bjerre Bigum på mail: mikeb@autocentralen.com eller tlf. 2753 7600

Vi glæder os til at høre fra dig

Hos Autocentralen er vi så meget "Mere End Biler".

Vi er en bilkoncern, hvor alle har hjertet med i dét, som vi laver. Vi har en uhøjtidelig og positiv omgangstone. Kodeordene er service, tillid og ordentlighed. Vi går altid en ekstra mil for kunderne og hinanden. Vi tror på længerevarende relationer, både med kunder og medarbejdere. Vi er dedikerede Autocentralister med passion for biler, service og ordentlighed, og vi yder hver dag vores absolut bedste. Ikke kun overfor de trofaste kunder – men også overfor hinanden.

Vi tager ansvar for det vi laver og for vores fælles arbejdsplads. Vi har initiativrige medarbejdere, og tror på "frihed under ansvar". Vi behandler hinanden med gensidig respekt. Både respekt for den enkelte person og for det job vedkommende udfører. Vi er alle afhængige af hinanden og kan kun gennem samarbejde nå vores fælles mål. Vi er aldrig stærkere end det svageste led. Vi holder, hvad vi lover, både når det gælder vores kunder, vores leverandører og hinanden.