



Salgskonsulent søges til Hessel Selected i Viby J

Vil du være en del af et stærkt salgsteam i helt nye og moderniserede rammer? Vi søger en ambitiøs og resultatorienteret salgskonsulent til vores brugtvognsforretning i Viby J.

Er du i dag i en lignende stilling i branchen og klar til at prøve kræfter med en af Danmarks største bilforhandlere? Så kan du være den, vi søger!

I Viby J driver vi vores brugtbilssalg under brandet Hessel Selected – vores eget brugtbilskoncept med fokus på nyere, brugte biler i høj kvalitet på tværs af mærker.

Som salgskonsulent i Viby J bliver du en del af et stærkt og engageret team af sælgere og dygtigt personale. Du skal være med til at gå forrest – både i salget og i hverdagen – og er med til at sætte retningen for både performance og kultur i en forretning med høje ambitioner. Du vil have stor kundekontakt og samarbejde tæt med dine kolleger, samtidig med at du får stor frihed til at drive dit eget salgsarbejde. Vi er en flad organisation, og som salgskonsulent hos Ejner Hessel får du stor indflydelse på din hverdag, hvilket gør det muligt for dig at tage beslutninger tæt på dig og dine kunder.

I din rolle vil du selvstændigt varetage de daglige opgaver i showroomet med dine øvrige salgskolleger, og du vil have stor frihed under ansvar. Arbejdstiden følger salgsafdelingens åbningstider, som er mandag til fredag kl. 09.00–17.30

EJNER HESSEL

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S - Viby J

Hasselager Allé 1

8260, Viby

Telefon: 86 28 24 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Laura Stigkjær Fjordhauge - Regionssalgschef (Aarhus), personbiler
l.fjordhauge@hessel.dk
7211 5427

Laura Stigkjær Fjordhauge - Regionssalgschef (Aarhus), personbile
l.fjordhauge@hessel.
8177 3902

Annonce ID: 25381

Indrykket: 18. september 2026

samt søndage fra 11:00-16:00. Du vil indgå i en vagtplan, hvor du arbejder hver anden søndag. En søndagsvagt udløser samtidig en hel afspadseringsdag den efterfølgende uge.

Du bliver en del af moderne showroom og et stærkt fællesskab med 73 dygtige kollegaer, hvor engagement, samarbejde og resultater går hånd i hånd. Vi har over 2.000 kolleger fordelt på 38 afdelinger i hele landet. Dette giver dig det rette fundament for at kunne imødekomme kundernes behov – før, under og efter salget.

Du er...

- En energisk og ambitiøs salgskonsulent med dokumenteret salgserfaring fra bilbranchen.
- En dygtig sælger med gode salgsresultater fra tidligere jobs – gerne med brugtbilserfaring.
- En naturlig frontløber – du går forrest i salget og i hverdagen
- Selvkørende i showroomet – du tager ansvar for de daglige opgaver og holder butikken skarp.
- Fortrolig med leasing og finansiering.
- God til at skabe struktur i din hverdag og følge systematisk op på tilbud og leads.
- Initiativrig og brænder for at skabe resultater.
- Serviceminded, selvstændig og evner det opsøgende salg.
- En teamplayer med overskud – du hjælper kollegaerne når der tryg på og bidrager til en god stemning.
- Omstillingsparat og nysgerrig i et foranderligt marked (fx vedrørende salg af elbiler/plug-in, nye/brugte biler og nye salgskanaler).

Vi ser frem til at høre fra dig!

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervskunder og private. Selskabet er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart. Selskabet blev etableret i 1968, og har gennem årene ekspanderet i både Jylland og på Sjælland og er i dag landsdækkende. Desuden ejer Ejner Hessel-koncernen også Skandinaviens største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark i Vejle. Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 2.000 medarbejdere og omsatte i 2025 for 10,6 mia. kr.