



Salgskonsulent – med mulighed for ansvar for PreOwned biler - søges til Nellemann i Roskilde

Har du gå-på-mod, et stærkt salgsdrive og lyst til at skabe gode handler og endnu bedre kundeoplevelser? Kender du bilbranchen, og motiveres du af en hverdag med biler, mennesker og resultater?

Vi søger en salgskonsulent til vores bilhus i Roskilde, hvor vi forhandler MG, Kia og preowned biler. Vi leder ikke nødvendigvis efter dig med mange års erfaring på CV'et. For os handler det i højere grad om, at du har et godt fundament fra bilbranchen, den rette indstilling og masser af drive.

For den rette profil er der samtidig mulighed for at få et særligt ansvar for vores PreOwned-forretning. Har du erfaring med området, er det selvfølgelig en fordel – men det er ikke et krav.

Nellemann er en bilforretning ud over det sædvanlige. Her dyrker vi stærke brands, godt købmandskab og kundeoplevelser i særklasse. Vi sætter en ære i at rådgive vores kunder individuelt, grundigt og troværdigt.

Salg, rådgivning og gode kundeoplevelser

Som salgskonsulent bliver du en vigtig del af vores salgsteam og får en alsidig hverdag, hvor kunden, den gode handel og de gode resultater er i centrum.

Arbejdsgiver

Nellemann A/S - Roskilde

Betonvej 1

4000, Roskilde

Telefon: 46 75 51 24

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Jonas Biil Eriksen - Salgschef
joe@nellemann.dk
41 66 33 95

Annonce ID: 25396

Indrykket: 21. september 2026

Dine opgaver vil blandt andet være at:

- Modtage og rådgive kunder og repræsentere forretningen professionelt
- Repræsentere vores bilmærker med engagement og stærk produktviden
- Sælge nye og brugte biler samt relevant udstyr
- Booke og gennemføre prøveture
- Rådgive om og indgå aftaler vedrørende finansiering, leasing og forsikring
- Håndtere byttebiler
- Arbejde aktivt med leads og sikre professionel opfølgning
- Bestille biler og følge handlen hele vejen frem til levering
- Sikre en professionel og personlig udlevering af bilen
- Varetage relevante administrative opgaver i forbindelse med salget.

Afhængigt af din profil og erfaring kan du blandt andet komme til at arbejde med vurdering og prissætning af brugte biler, disponering og lagerstyring samt sammensætningen og udviklingen af vores PreOwned-lager.

Det er personen og dit drive, der gør forskellen

Vi forestiller os, at du:

- Har kendskab til bilbranchen og erfaring, der giver dig en god forståelse for bilsalg
- Har gåpåmod, energi og et stærkt salgsdrive
- Er imødekommende, troværdig og god til at skabe relationer
- Motiveres af salg, resultater og tilfredse kunder
- Har købmandsgen og flair for tal
- Arbejder struktureret og følger dine opgaver og kunder helt til dørs
- Har lyst til at udvikle dig og tage mere ansvar
- Er en holdspiller, der både tager ansvar for egne resultater og bidrager positivt til teamet og den fælles forretning.

Attraktive vilkår og mulighed for at udvikle dig

Hos Nellemann bliver du en del af en branche i stor udvikling og et professionelt bilhus med høje ambitioner.

Du kan blandt andet se frem til:

- Gode muligheder for personlig og faglig udvikling
- Uddannelse og kurser, der hjælper dig med at blive endnu dygtigere
- En alsidig hverdag med mulighed for ansvar og indflydelse
- Mulighed for at sætte dit eget præg på vores salg og – for den rette profil – vores preowned-forretning

- Dygtige kolleger og et stærkt salgsteam
- En værdibåret og succesfuld koncern med en stærk historie og store ambitioner for fremtiden
- Attraktiv løn, pension, firmabil, sundhedsforsikring og øvrige fordelagtige medarbejdergoder.

Kan du se dig selv som en del af Nellemann, glæder vi os til at høre fra dig.

Vi behandler ansøgninger og afholder samtaler løbende, så tøv ikke med at sende din ansøgning.

Vil du høre mere om stillingen, er du velkommen til at kontakte Jonas Biil Eriksen på tlf. 41 66 33 95 eller mail: joe@nellemann.dk

Vigtigt

Stillingen kræver, at du har gyldigt kørekort B.

Arbejdssted

Nellemann A/S, Betonvej 1, 4000 Roskilde

Vi glæder os til at høre fra dig

Nellemann er en af de førende aktører på det danske bilmarked

I mere end 125 år har Nellemann været førende på det danske bilmarked, og vi beskæftiger i dag ca. 325 dedikerede medarbejdere. Vores aktiviteter kredser om biler, som vi både importerer, sælger, servicerer og leaser. Hertil kommer import og salg af professionelle maskiner til park, vej, landbrug m.m.

Nellemann har stærke, forankrede værdier

For Nellemann er troværdighed og kvalitet selve grundstenene i forretningen. Vi ønsker en tillidsfuld og ærlig relation til både kunder og samarbejdspartnere, som kan stole på at Nellemann altid leverer den bedst mulige løsning. Derfor tager vi også altid udgangspunkt i vores kunders og samarbejdspartneres individuelle behov og ønsker, og finder en løsning, der passer netop til det.

Nellemann er kendt for at være en dynamisk virksomhed, og den kultur vil vi gerne værne om. For os er proaktivitet helt essentielt, fordi vi vil være med til at skabe nye muligheder og være på forkant med udviklingen. Samtidig har vi

skabt en organisation, der er så agil, at vi hurtigt kan navigere efter skiftende markedstendenser og –udvikling.

Vores forretning er drevet af både købmandskab og passion, og det betyder blandt andet at vi gennem årene har opbygget en stærk lokal viden, både om branchen, de forskellige spillere og om kunderne.

Vi bruger vores lokale forankring og viden som et aktiv, når vi hjælper globale spillere med at bygge brands og skabe en unik kundeoplevelse på det skandinaviske marked. Vi nærer dyb respekt for de brands, vi arbejder med og vi har altid dedikerede teams, der fokuserer på at styrke hvert enkelt brand.

Læs mere om Nellemann her **Nellemann Group - Vi skaber stærke brands og kundeoplevelser**