



Vil du være fundamentet under salg og fleet? Så er det måske dig, vi leder efter til Mobility Nordic- en del af Škoda og Cupra i Brøndby

Vi søger en salgs- og fleetspecialist, der kan tage ansvar for det, der får salget til at fungere: prislisterne der skal være rigtige, kalkulationerne der skal holde, aftalerne der skal være på plads, og den produktviden, som hele teamet står på, når de taler med kunderne.

Du er ikke den, der står forrest ved kunden. Du er den, der sørger for, at dem der gør, har alt hvad de skal bruge. Rollen dækker hele Mobility Nordic, og du har din primære base hos Škoda og Cupra i Brøndby.

Hverdagen hos os

I Brøndby kommer der biler ind og ud hver dag, og salgskonsulenter og fleetkolleger har travlt med kunderne. Din rolle er at bakke dem op, men med et tydeligt ejerskab for dine opgaver. Når en prisliste skal opdateres, en leasingberegning skal tjekkes, eller en ny model skal klædes på til teamet, er det dig, der har bolden.

Arbejdsgiver

Bjørn Caning's Eftf. -
Brøndby

Vallensbækvej 5 - 11

2605, Brøndby

Telefon: 43 29 33 70

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Thorstein Jensen
[4329 3370](#)

Annonce ID: 25409

**Ansøgningsfrist: 30.
oktober 2026**

Indrykket: 23. september
2026

Du samarbejder med kolleger på alle vores lokationer i Brøndby, Roskilde, Taastrup og Måløv, med importør og leasingselskaber og med vores forretningsområder inden for fleet, rental og remarketing.

Det kommer du til at lave

- Prislister og beregninger. Du beregner og vedligeholder prislister, kampagnepriser og leasingsatser, så teamet altid arbejder ud fra korrekte og opdaterede tal.
- Produktviden for hele teamet. Du holder dig skarp på modeller, udstyr, priser og kampagner på tværs af mærkerne og sikrer, at hele salgs- og fleetteamet er klædt på, fx gennem korte opdateringer og overblik over nyheder.
- Fleet- og storkundesupport. Du er den faste støtte for kollegerne, der har direkte kontakt til storkunder og fleet, og bakker op om opgaver inden for rental og remarketing.
- Overblik i Excel med naturlig interesse for AI . Du vedligeholder lagerlister og laver udtræk og analyser, der giver teamet og ledelsen et bedre beslutningsgrundlag. Både ved brug af excel og AI
- Støtte til den daglige drift. Du aflaster salgskonsulenterne i den daglige drift, blandt andet ved at aflevere solgte biler til kunderne og tage dig af telefoner og kundehenvendelser.

Det kigger vi efter

- Du er stærk i Excel og har naturlig interesse for AI. Du arbejder sikkert med formler, prisberegninger og større datasæt, og du stoler på dine tal, fordi du tjekker dem.
- Du elsker at have styr på detaljerne. Du sætter dig grundigt ind i produkter, priser og vilkår og kan formidle det enkelt til dine kolleger.
- Du tager ansvar. Du tager ejerskab for dine opgaver, følger dem til dørs og venter ikke på at blive spurgt. Du holder mange ting i gang på én gang uden at miste overblikket.
- Du er en stærk holdspiller. Du trives med at være den, andre kan regne med, og er god til at samarbejde med både kolleger, kunder og samarbejdspartnere.

Erfaring fra bilbranchen, leasing eller finansiering er en klar fordel, og kendskab til VAG-koncernens mærker er et plus. Du taler og skriver dansk og kan klare dig på engelsk.

Hvor det kan føre hen

Rollen giver dig indblik i hele Mobility Nordics forretning — fleet, leasing, eksport og rental. Vi kigger gerne indad, når nye roller skal besættes, og for den rette kan stillingen på sigt føre til mere ansvar inden for fx fleet, pris og produkt eller salg.

Det får du hos os

- En central rolle med tydeligt ansvar, hvor din indsats bliver set og værdsat
- Kolleger, der er uformelle, hjælpsomme og vant til at løse opgaver sammen
- En god introduktion til vores systemer, mærker og samarbejdspartnere
- Korte beslutningsveje og en ledelse tæt på hverdagen
- En arbejdsplads med over 150 kolleger på tværs af Sjælland
- Løn efter kvalifikationer samt pension og personalegoder

Om Mobility Nordic - Sjællands største selvstændige bilforhandler.

Vi er resultatet af fusionen mellem Bjørn Caning's Eftf. og Leif Thygesen Biler — to organisationer med mange års erfaring, fælles værdier og noget af branchens højeste kundetilfredshed. I dag er vi mere end 150 medarbejdere fordelt på fire lokationer i Brøndby, Roskilde, Taastrup og Måløv, og vi sælger over 10.000 biler om året i både ind- og udland.

Vi er autoriseret forhandler og servicepartner for Volkswagen, Volkswagen Varevogne, Škoda, Cupra og Seat, og vi har derudover Audi Service. Dermed er vi den eneste herhjemme, der dækker alle fem mærker fra VAG-koncernen. Vi har været fleet- og storkundespecialister siden 2003 og servicerer alt fra private kunder til virksomheder med komplekse flådeløsninger.

Hos os handler det ikke kun om biler, men om partnerskaber, driftssikkerhed og langsigtet værdi. Det gælder også dem, vi ansætter.

Læs mere på mnordic.dk

Sådan søger du

- **Arbejdssted:** Primært Škoda og Cupra Brøndby, med opgaver på tværs af Mobility Nordics lokationer
- **Ansættelse:** Fuldtid, med opstart snarest muligt
- **Ansøgningsfrist:** 30. oktober 2026 — vi holder samtaler løbende og ansætter, når vi møder den rette, så vent ikke til sidste dag

Send din ansøgning og dit CV til jobs@mnordic.dk

Har du spørgsmål til stillingen, er du meget velkommen til at ringe til Thorstein Jensen på [4329 3370](tel:43293370).

Vi glæder os til at høre fra dig