



Salgskonsulent søges til C.A. Larsen Automobiler i Odense

Er du en stærk sælger med ambitioner, der motiveres af kunder, biler og gode resultater – og har du lyst til at udvikle dig i en virksomhed med korte beslutningsveje og store muligheder?

Hos C.A. Larsen Automobiler i Odense søger vi en ambitiøs salgskonsulent til salg af nye og brugte biler.
Du bliver en del af et dygtigt salgsteam med højt tempo, godt humør og en uformel omgangstone. Vi arbejder tæt sammen om at skabe stærke resultater og gode kundeoplevelser, og du får både ansvar, frihed og mulighed for at præge din egen hverdag.

For den rette person er der store udviklingsmuligheder hos C.A. Larsen Automobiler. Viser du resultater, engagement og lyst til mere ansvar, er der gode muligheder for at udvikle både rollen og din karriere hos os.

Din rolle

Som salgskonsulent får du ansvar for hele kunderejsen – fra den første henvendelse til bilen bliver afleveret, og relationen til kunden fortsætter.

Dine primære opgaver bliver blandt andet:

- Salg og rådgivning af nye og brugte biler
- Aktiv håndtering og opfølgning på leads og kundehenvendelser

Arbejdsgiver

C. A. Larsen Automobiler A/S - Odense

Hans Egedes Vej 2A

5210, Odense NV

Telefon: 66 16 48 16

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Jesper Larsen
jl@cal.dk
40 50 54 54

Annonce ID: 25423

Ansøgningsfrist: 06. december 2026

Indrykket: 02. november 2026

- Gennemførelse af prøvekørsler, tilbud og salgsaftaler
- Rådgivning om finansiering, forsikring, serviceaftaler og øvrige produkter
- Opfølgning på eksisterende og potentielle kunder
- Struktureret arbejde efter vores fælles salgsprocesser
- Deltagelse og planlægning af kampagner, aktiviteter og events
- Tæt samarbejde med kolleger i salg, brugte biler og eftermarked

Du får stor selvstændighed og en hverdag, hvor du i høj grad selv er med til at skabe dine resultater.

Hvem er du?

Vi søger først og fremmest en dygtig sælger med dokumenterede resultater.

Vi forestiller os, at du:

- Har et stærkt salgsdrive og motiveres af resultater
- Forstår værdien af godt købmandskab
- Er god til at skabe relationer og tillid
- Arbejder struktureret med leads og opfølgning
- Forstår værdien af finansiering, forsikring og øvrige produkter som en del af det samlede salg
- Tager ansvar for dine kunder og følger tingene helt til dørs
- Er nysgerrig og har lyst til at udvikle dig
- Er en holdspiller og bidrager positivt til fællesskabet

For os er det afgørende, at du har energien, købmandskabet og lysten til at sælge.

Et stærkt salgsteam i Odense

Du bliver en del af en afdeling, hvor vi både arbejder med nye og brugte biler, og hvor samarbejdet mellem sælgere, brugtvognsansvarlig, indkøb og eftermarked er en vigtig del af hverdagen.

Vi tror på fælles processer og tydelig retning, men også på at give dygtige medarbejdere ansvar og plads til at bruge deres erfaring og initiativ.

Hos os skal ambitionerne være høje – men der skal også være plads til humor og en uformel omgangstone.

Vi tilbyder

Hos C.A. Larsen Automobiler får du:

- En attraktiv salgsstilling med mange brands i huset

- En brugtvognsforretning i stærk udvikling
- Et stort kundegrundlag og mange salgsmuligheder
- Et professionelt setup omkring leads, finansiering og kundehåndtering
- Dygtige og engagerede kolleger
- Stor selvstændighed og reel indflydelse
- Korte beslutningsveje
- Løbende sparring og faglig udvikling
- Store udviklingsmuligheder for den rette person – både fagligt og ledelsesmæssigt
- Attraktive løn- og ansættelsesvilkår efter kvalificationer og resultater

Vi er en organisation, hvor dygtige medarbejdere får mulighed for at vokse. Har du ambitionerne og viser resultaterne, er der gode muligheder for at få yderligere ansvar over tid.

Om C.A. Larsen Automobiler

C.A. Larsen Automobiler er en solid og veldrevet bilvirksomhed med afdelinger flere steder i Danmark.
I vores Odense afdeling har vi forhandling og service af Peugeot, Citroën, Opel, Hongqi, Skyworth, Leapmotor og Exlantix og har samtidig en betydelig brugtvognsforretning.

Vores organisation er præget af korte beslutningsveje, ordentlighed, ansvar og fokus på langsigtede relationer – både til kunder, medarbejdere og samarbejdspartnere.

Skal du være vores nye salgskonsulent? Så vil vi gerne høre fra dig.

Send din ansøgning og CV hurtigst muligt. Vi holder samtaler løbende og ansætter, når vi har fundet den rette kandidat.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte: Jesper Larsen på mobil 40 50 54 54 eller mail: jl@cal.dk

Alle henvendelser behandles naturligvis fortroligt.

Vi glæder os til at høre fra dig