



Erhvervssælger søges til Ejner Hessel Thisted

Er du drevet af salgsresultater, stærke kunderelationer og ambitionen om at skabe gode løsninger for erhvervskunder?

Hos Ejner Hessel i Thisted søger vi en engageret og selvstændig erhvervssælger, som har lyst til at være med til at udvikle vores forretning i Thy og omegn.

Måske arbejder du allerede med B2B-salg og er klar til næste skridt? Eller måske har du erfaring fra autobranchen og et godt kendskab til erhvervskunder? Uanset din baggrund får du mulighed for at bringe dine salgsevner i spil i en af Danmarks største bilforhandlere. Du bliver en del af et stærkt og engageret team i Thisted, hvor vi hjælper hinanden med at skabe gode kundeoplevelser og stærke resultater. Samtidig bliver du en del af Ejner Hessel med mere end 2.000 kolleger fordelt på 38 afdelinger i hele landet.

Din hverdag hos Hessel i Thisted

Som erhvervssælger får du en central rolle i arbejdet med at udvikle vores erhvervsforretning i Thisted og omegn. Du får en selvstændig og alsidig hverdag, hvor en stor del af din tid foregår ude hos kunder og samarbejdspartnere.

Du får blandt andet ansvar for at:

- Rådgive og sælge vores løsninger til erhvervskunder.

EJNER HESSEL

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S - Thisted

Løvevej 17

7700, Thisted

Telefon: 72 11 69 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Thomas Stougaard - Salgschef Renault / Dacia varebiler
t.stougaard@hessel.dk
7211 5026

Annonce ID: 25470

Indrykket: 30. september 2026

- Opsøge nye kunder og samarbejdspartnere i lokalområdet.
- Opbygge og udvikle stærke og langvarige kunderelationer.
- Følge kunderne gennem hele salgsprocessen – fra den første kontakt til levering og opfølgning.
- Identificere kundernes behov og finde den rigtige løsning.
- Vedligeholde relationen til eksisterende kunder og samtidig skabe nye forretningsmuligheder.
- Samarbejde tæt med dine kolleger i Thisted og på tværs af Ejner Hessel.

Hos Hessel får du frihed under ansvar, høj grad af indflydelse og en organisation, hvor beslutninger træffes tæt på dig og kunderne. Du får grundig oplæring og løbende sparring, så du er godt klædt på til at lykkes i rollen.

Du er...

- En erfaren erhvervssælger med stærke kompetencer inden for B2B-salg og kundedialog.
- Resultatorienteret og motiveres af at skabe værdi gennem salg.
- Opsøgende og vedholdende med en naturlig evne til at skabe og udvikle relationer.
- Selvstændig, initiativrig og trives med frihed og ansvar.
- God til at forstå kundernes behov og omsætte dem til konkrete løsninger.
- Indstillet på, at en stor del af arbejdet foregår ude hos kunderne.
- Gerne lokalt forankret i Thisted eller omegn og har et godt kendskab til området og det lokale erhvervsliv.

Har du erfaring fra autobranchen, er det en fordel, men det vigtigste er, at du har stærke salgskompetencer og lysten til at skabe resultater sammen med vores kunder og team. Der afholdes samtaler løbende, så send gerne din ansøgning hurtigst muligt.

Vi glæder os til at høre fra dig og til at byde dig velkommen hos Ejner Hessel i Thisted.

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervskunder og private. Selskabet er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart. Selskabet blev etableret i 1968, og har gennem årene ekspanderet i både Jylland og på Sjælland og er i dag landsdækkende. Desuden ejer Ejner Hessel-koncernen også Skandinaviens

største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark i Vejle. Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 2.000 medarbejdere og omsatte i 2025 for 10,6 mia. kr.