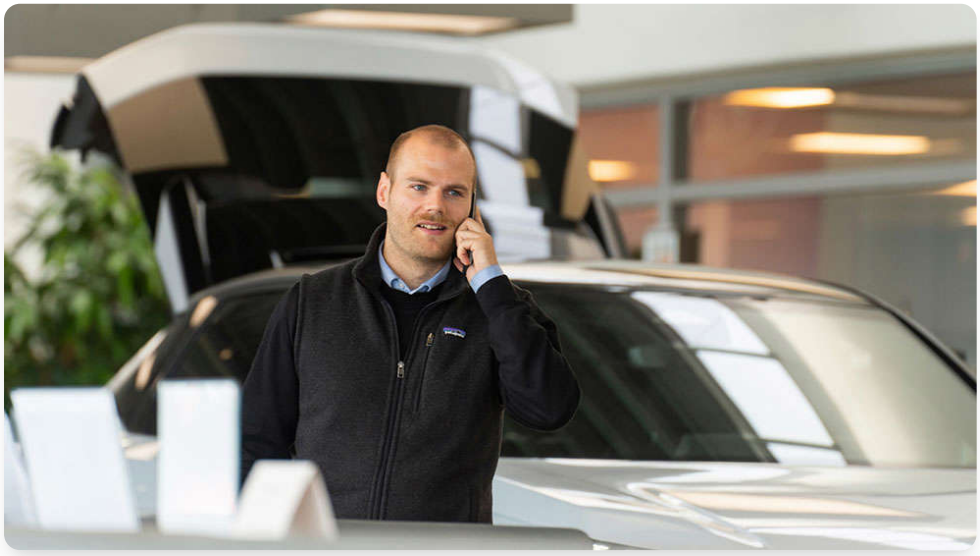




Erhvervschef søges til Aarhus og Midtjylland. Vil du være med til at udvikle C.A. Larsen Automobilers erhvervssalg?

Vi vil styrke vores salg til erhvervskunder i Midtjylland. Derfor søger vi en Erhvervschef, der får ansvar for at udvikle erhvervssalget med base i Viby og tæt samarbejde med vores afdelinger i Skanderborg og Herning.

Det er en nyoprettet stilling med stor frihed, stort ansvar og mulighed for at sætte dit eget præg på forretningen.
Samtidig bliver du en del af et stærkt salgsteam i Viby og får opbakning fra en organisation med flere afdelinger, dygtige kolleger og et professionelt eftermarked.

Dit ansvar

Din vigtigste opgave bliver at skabe nye kunder og nyt salg. Du skal være synlig ude hos virksomhederne, opbygge relationer og udvikle vores erhvervsforretning i Midtjylland – med Aarhus som et naturligt og vigtigt markedsområde.

Dine opgaver bliver bl.a.:

- Opsøgende salg til nye og eksisterende erhvervskunder
- Opbygning og udvikling af en stærk kundepipeline

Arbejdsgiver

C. A. Larsen Automobiler A/S - Aarhus / Viby

Hasselager Allé 3

8260, Viby J

Telefon: 87 333 777

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Jan Kronborg Madsen
jk@cal.dk
40 19 90 19

Annonce ID: 25491

Ansøgningsfrist: 30. november 2026

Indrykket: 28. oktober 2026

- Salg af erhvervs- og varebiler
- Rådgivning om køb, leasing, finansiering og serviceaftaler
- Behovsafdækning omkring bilvalg, indretning og opbygning
- Udvikling og fastholdelse af lokale og regionale erhvervskunder
- Aktiv deltagelse i netværk og lokale erhvervsaktiviteter
- Sparring med sælgere og salgschefer i Viby, Skanderborg og Herning
- Tæt samarbejde med vores eftermarked

Du får både dit eget salg og en central rolle i udviklingen af erhvervssalget på tværs af området.

Stærke mærker og et stærkt produktprogram

- Du får nogle stærke værktøjer med dig ud til kunderne.
- Med Peugeot, Citroën og Opel har vi et bredt varebilsprogram med stærke positioner inden for især de små og mellemstore varebiler – et område, hvor mærkerne gennem mange år har stået stærkt.
- Samtidig er modelprogrammet i dag stærkt på elektriske varebiler, hvilket giver os gode muligheder i takt med, at flere virksomheder elektrificerer deres bilflåder.
- Det giver dig mulighed for at tilbyde løsninger til både den selvstændige håndværker og virksomheden med en større bilpark.

Du bliver en del af holdet i Viby

Selvom rollen er selvstændig, skal du ikke skabe resultaterne alene.

Du bliver en del af salgsteamet i vores store afdeling i Viby, hvor der er kolleger at sparre med i hverdagen og tæt adgang til både brugtvognssalg, ledelse, administration og eftermarked.

Samtidig har du organisationen på tværs af C.A. Larsen Automobiler i ryggen.

Det betyder, at du får friheden til at drive dit eget område – men styrken og supporten fra en større bilkoncern omkring dig.

Stor frihed i hverdagen

Erhvervssalg skabes i høj grad ude hos kunderne og du får stor frihed til selv at planlægge din arbejdsdag. Nogle dage starter i Viby – andre direkte hos kunden eller hjemmefra. Det vigtigste er aktivitet, kunderelationer og resultater.

Hvem er du?

Du kan allerede være en erfaren erhvervssælger i bilbranchen – eller en ambitiøs bilsælger eller B2B-sælger, der er klar til næste skridt.

Vi forestiller os, at du:

- Har dokumenterede resultater med opsøgende salg
- Er stærk til at skabe og udvikle relationer
- Har godt købmandskab og kommerciel forståelse
- Arbejder struktureret med pipeline og opfølgning
- Kan arbejde selvstændigt og tage ansvar
- Har energi og lyst til at bygge noget op

Erfaring med erhvervssalg, varebiler, leasing eller bilbranchen er en klar fordel, men vi er også åbne for en stærk B2B-profil fra en anden branche.

Vi tilbyder

Hos C.A. Larsen Automobiler får du:

- En nyoprettet nøgleposition med stort ansvar
- Stor frihed til at planlægge din egen hverdag
- Et stort salgsområde med betydeligt potentiale
- Tæt samarbejde med Viby, Skanderborg og Herning
- Stærke produkter og et professionelt eftermarked
- Korte beslutningsveje og reel medbestemmelse
- Attraktive løn- og ansættelsesvilkår
- Store udviklingsmuligheder for den rette person

Vi leder efter en person, der har lysten, energien og evnerne til at udvikle forretningen og skabe resultater sammen med os.

Om C.A. Larsen Automobiler

C.A. Larsen Automobiler er en solid bilvirksomhed med afdelinger flere steder i Danmark.
Vi repræsenterer ***Peugeot, Citroën og Opel*** *på både person- og varebiler samt personvognsmærkerne* ***Leapmotor, Exlantix, Hongqi og Skyworth****. Vi tror på ordentlighed, købmandskab, korte beslutningsveje og på at give dygtige medarbejdere ansvar og mulighed for at påvirke deres egen forretning.*

Er du klar til næste skridt?

Måske er du allerede erhvervssælger og vil have større ansvar – eller måske er du en dygtig sælger, der er klar til næste skridt.

Så vil vi gerne høre fra dig.

Alle henvendelser behandles naturligvis fortroligt. Kontakt Jan Kronborg Madsen på mobil 40 19 90 19 eller mail: jk@cal.dk