



Salgskonsulent søges til Kloster Biler i Ry

Kan du sælge biler, lide mennesker og tage ansvar? Så vil vi gerne have dig med på holdet.

Kloster Biler er en familievirksomhed med vokseværk, og derfor søger vi en ny kollega til vores salgsteam i Ry. En kollega med erfaring fra bilbranchen, energi og godt humør, som har lyst til at være en del af holdet.

Vi leder ikke efter det perfekte CV. Vi leder efter den rigtige person.

Om jobbet

Din vigtigste opgave er at sælge biler og give kunderne en oplevelse, der gør dem trygge ved at handle hos os. Du tager ansvar for dine leads, følger op på dine aftaler og hjælper kunden hele vejen fra den første henvendelse til afleveringen af bilen.

Når en kunde kører til Ry for at se en bestemt bil, har vores billeder og annoncer ofte skabt en klar forventning. Derfor skal bilen, omgivelserne og vores måde at møde kunden på leve op til det indtryk, vi har givet. Hos os rejser vi os fra stolen, tager ordentligt imod kunden og viser interesse for det menneske, der står foran os.

Dine opgaver bliver blandt andet at

- Rådgive kunder og sælge vores brugte biler.

Arbejdsgiver

KlosterBiler

Kløftehøj 1

8680, Ry

Telefon: **25 25 05 66**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Andreas Rosborg Aagaard -
Salgschef

aa@kloster-biler.dk
24 78 62 31

Annonce ID: 25502

**Ansøgningsfrist: 04.
november 2026**

Indrykket: 04. oktober 2026

- Håndtere henvendelser på telefon, mail og i forretningen og følge aktivt op på dine leads.
- Holde styr på dine handler, aftaler og afleveringer.
- Oprette biler og bidrage til, at de er klar til salg.
- Hjælpe med de praktiske opgaver, der skal løses, når man driver en bilforretning.

Om dig

Du har erfaring fra bilbranchen og med bilsalg, så du hurtigt kan tage ansvar for dine egne kunder og handler. Du trives med kundekontakt og motiveres af at skabe en handel, der fungerer for både kunden og forretningen.

Personligheden betyder meget for os. Vi leder efter energi, godt humør og lidt krudt. Samtidig skal du have styr på dine aftaler og følge dine opgaver til dørs.

Vi forestiller os, at du:

- Tager initiativ og møder kunderne åbent og i øjenhøjde.
- Arbejder systematisk med dine leads og holder, hvad du lover.
- Hjælper dine kolleger og tager fat, når der er brug for det.

Om Kloster Biler

Hos Kloster Biler får du ansvar for dine egne kunder og handler, samtidig med at du bliver en del af et team, hvor vi hjælper hinanden. Vi lægger vægt på faglighed, samarbejde og plads til, at du kan bidrage med dine egne idéer og erfaringer.

Hvad kan du forvente af mig?

Jeg er selv en passioneret bilentusiast og går op i, at vi gør tingene ordentligt. Det gælder både vores faglighed, kundernes oplevelse og måden, vi arbejder sammen på.

Som leder er jeg støttende og engageret i din udvikling. Jeg giver gerne sparring, deler min erfaring og hjælper dig videre, når noget er svært. Samtidig får du plads til at tage ansvar, bruge din sunde fornuft og komme med dine egne idéer.

Jeg forventer dedikation og lyst til at blive dygtigere. Det samme kan du forvente af mig. Jeg brænder for faget og for, at vi sammen udvikler både os selv og forretningen.

Løn og vilkår

Vi tilbyder løn efter kvalifikationer og en tilhørende provisionsordning.
Derudover er der mulighed for en pensionsordning med sundhedsforsikring
samt en fordelagtig bilordning.

Vil du være en del af Kloster Biler?

Send din ansøgning og dit CV til salgschef Andreas Rosborg Aagaard på
aa@kloster-biler.dk. Vi ser frem til at høre, hvorfor du har lyst til at blive en del
af Kloster Biler.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Andreas på
telefon [24 78 62 31](tel:24786231).

Vi glæder os til at høre fra dig.