



Erfaren salgsrådgiver søges til vores store Volkswagen, Škoda & Cupra bilhus hos Autocentralen i Vejle

Er du en erfaren bilsælger, der motiveres af gode kundeoplevelser og stærke handler? Hvis ja, så er dette måske dit nye job.

Autocentralens store flotte bilhus i Vejle er i rivende udvikling og med tre af branchens stærkeste brands; Volkswagen, Skoda og Cupra - vil du blive en del af ikke bare et attraktivt bilhus med mange bilhandler og høje markedsandele, men også et stærkt team med godt fællesskab.

Vi søger en erfaren Salgsrådgiver som er sulten på mere, og for den rette profil vil der være mulighed for at avancere til Cupra Salgsansvarlig. Som Salgsrådgiver sælger du nye biler ved alle vores bilmærker - samt nyere bruge biler i vores store flotte indendørs brugtvognsafdeling. Du får masser af muligheder for, at udvikle dig løbende gennem vores stærke Academy setup.

Vi leder efter en dygtig købmand, der følger markedet tæt, forstår kundernes behov og ser mersalg som en naturlig del af en god handel. Du er resultatorienteret, handlekraftig og motiveres af at skabe resultater uden at gå på kompromis med kundeoplevelsen. Vi forventer samtidig, at du trives i en

AUTOCENTRALEN
MERE END BILER

Arbejdsgiver

Autocentralen A/S - Vejle

Bugattivej 4

7100, Vejle

Telefon: 76 41 39 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Michael Rand - Filialchef
miran@autocentralen.com
4048 4822

Annonce ID: 25508

Ansøgningsfrist: Udløbet

branche i konstant udvikling, hvor nye produkter, teknologier og kundekrav stiller krav til både omstillingsparathed og engagement.

Vi forventer, at du:

- Har erfaring med bilsalg
- Frisk på at handle med både nye og brugte biler
- Forstår betydningen af mersalg af eksempelvis udstyr, serviceaftaler og finansieringsløsninger
- Er skarp i dialogen med kunden og formår at skabe troværdige relationer
- Arbejder målrettet, struktureret og med fokus på resultater
- Motiveres af salgsmål og gode købsoplevelser

Som kollega:

- Tager du ansvar for dine opgaver og arbejder selvstændigt
- Bidrager du aktivt til et stærkt samarbejde i huset
- Møder du kunderne professionelt og imødekommende
- Følger du dine handler helt til døre
- Har du energi, positiv udstråling og godt humør
- Ser du muligheder frem for begrænsninger

Vi tilbyder:

- Et attraktivt salgsjob i et af Danmarks flotteste bilhuse
- Mulighed for personlig og faglig udvikling
- Frihed under ansvar og stor tillid i hverdagen
- Et uformelt arbejdsmiljø med højt til loftet
- Sparring med dygtige kolleger og et stærkt team
- Løn efter kvalifikationer

Tiltrædelse: Hurtigst muligt

Ansøgning:

Hvis du vil høre mere om stillingen, er du velkommen til at kontakte filialchef Michael Rand på mail: miran@autocentralen.com eller tlf. 4048 4822

Vi behandler ansøgninger løbende og forbeholder os retten til at ansætte og lukke stillingsopslaget ned.

Vi glæder os til at høre fra dig

Hos Autocentralen er vi så meget "Mere End Biler".

Vi er en bilkoncern, hvor alle har hjertet med i dét, som vi laver. Vi har en uhøjtidelig og positiv omgangstone. Kodeordene er service, tillid og ordentlighed. Vi går altid en ekstra mil for kunderne og hinanden. Vi tror på længerevarende relationer, både med kunder og medarbejdere. Vi er dedikerede Autocentralister med passion for biler, service og ordentlighed, og vi yder hver dag vores absolut bedste. Ikke kun overfor de trofaste kunder – men også overfor hinanden.

Vi tager ansvar for det vi laver og for vores fælles arbejdsplads. Vi har initiativrige medarbejdere, og tror på "frihed under ansvar". Vi behandler hinanden med gensidig respekt. Både respekt for den enkelte person og for det job vedkommende udfører. Vi er alle afhængige af hinanden og kan kun gennem samarbejde nå vores fælles mål. Vi er aldrig stærkere end det svageste led. Vi holder, hvad vi lover, både når det gælder vores kunder, vores leverandører og hinanden.