



Bliv erhvervskonsulent for Renault varebiler i vores nye bilhus hos Ejner Hessel i Køge

Vil du være med helt fra starten, når vi åbner en helt ny afdeling i Køge?

Vi har etableret et stort, moderne bilhus med salg og værksted for Renault person- og varebiler, XPENG samt vores brugtbilskoncept Hessel Selected – og vi søger nu en stærk salgskonsulent med fokus på Renault varebiler.

Her får du mulighed for at blive en del af et nyt bilhus i absolut topklasse, hvor ambitionerne er høje, rammerne er moderne, og kunderejsen er i centrum fra dag ét.

Om jobbet

Som erhvervskonsulent for Renault varebiler i Køge bliver du en central del af opbygningen af en helt ny afdeling i Ejner Hessel-regi. Du får en unik mulighed for at være med fra begyndelsen og sætte dit præg på både salget, kundeoplevelsen og den lokale forretning.

Du kommer til at arbejde målrettet med salg af Renaults varebiler til både eksisterende og nye erhvervskunder. Din hverdag vil være præget af kundedialog, opsøgende salg, behovsafdækning og opfølgning – med fokus på at finde den rigtige løsning for den enkelte kunde.

EJNER HESSEL

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S - Køge Tangmosevej

Tangmosevej 99

4600, Køge

Telefon: 72 62 84 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Regionssalgschef (Sjælland) varebiler Thomas Sten Christensen
t.sten@hessel.dk
73 11 76 10

Regionssalgschef (Sjælland) varebiler Thomas Sten Christensen
t.sten@hessel.dk
35 77 82 28

Annonce ID: 25539

Indrykket: 07. oktober 2026

Du får samtidig et stærkt bagland i ryggen og bliver en del af et landsdækkende salgsnetværk med stor erfaring inden for Renault varebiler.

Du får:

- En central rolle i et helt nyt og moderne bilhus
- Ansvar for salg af Renault varebiler i Køge og omegn
- Mulighed for at opbygge og udvikle din egen kundeportefølje
- Stor indflydelse på den lokale forretning og kundeoplevelse
- Tæt samarbejde med et stærkt landsdækkende salgsnetværk
- En hverdag med både selvstændighed og høj grad af sparring

Hvem er du?

Vi forestiller os, at du:

- Har erfaring med salg – gerne inden for varebiler, biler eller B2B, men det er ikke et krav
- Er udadvendt, relationsskabende og trives i dialog med kunder
- Motiveres af opsøgende salg og af at skabe nye kunderelationer
- Er målrettet og god til at følge op på leads og salgsmuligheder
- Arbejder struktureret og tager ansvar for din egen kundeportefølje
- Har forretningsforståelse og evner at afdække kundens behov
- Har lyst til at være med til at bygge en ny forretning op fra bunden

Det er en fordel, hvis du har kendskab til erhvervskunder og varebilsmarkedet samt lokalområdet omkring Køge og omegn.

Vi tilbyder

- En sjælden mulighed for at være med til at åbne et helt nyt, stort bilhus i Køge
- Ansvar for salg af et stærkt varebilsprogram fra Renault
- Et topmoderne bilhus med stærke brands og høj aktivitet
- En plads i Danmarks største bilforhandlerkæde med cirka 2.000 kolleger fordelt på 37 afdelinger
- Gode ansættelsesvilkår, sundhedssikring og personalegoder
- Gode muligheder for faglig og personlig udvikling
- Et stærkt team og et stort bagland, som du kan trække på

Er du vores nye erhvervskonsulent i Køge?

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte salgschef for Renault varebiler Thomas Sten Christensen på tlf. 35 77 82 28.

Vi indkalder løbende til samtaler og glæder os til at finde den helt rette kollega til vores nye afdeling i Køge!

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervskunder og private. Selskabet er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart. Selskabet blev etableret i 1968, og har gennem årene ekspanderet i både Jylland og på Sjælland og er i dag landsdækkende. Desuden ejer Ejner Hessel-koncernen også Skandinaviens største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark i Vejle. Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 2.000 medarbejdere og omsatte i 2025 for 10,6 mia. kr.