



Autohuset VESTERGAARD

Volvo salgsansvarlig søges til Autohuset Vestergaard i Kolding

Få mærkeansvaret for Volvo hos Autohuset Vestergaard i Kolding og vær med til at skabe succes for den nyeste model EX60. Har du allerede et skarpt salgsgen og erfaring som bilsælger? Bliver du motiveret af at skabe resultater og levere personlig og professionel rådgivning – så er du allerede et skridt tættere på!

Vi søger dig, der allerede er en erfaren bilsælger og som kan lide den ekstra udfordring i at være ansvarlig for Volvo. Som mærkeansvarlig står du med ansvaret for lager, bestilling af biler, kampagner, søge tilskud og sørge for, at salgsafdelingen lever op til Volvos krav.

Du er en person, der motiveres af at skabe stærke kundeoplevelser og levere resultater gennem professionelt bilsalg. Volvo er et stærkt brand, hvor især kundeoplevelsen vægtes højt, derfor er det vigtigt for os at finde dig, der går den ekstra mil for kunden. Vi har allerede travlt i forbindelse med lanceringen af den nye Volvo EX60 og det bliver ikke mindre travlt i fremtiden.

Hos os får du et stærkt fællesskab, hvor faglighed og trivsel går hånd i hånd. Vi prioriterer både udvikling, sparring og sociale aktiviteter, fordi vi tror på, at vi lykkes bedst som ét team. Du bliver en vigtig del af salgsteamet, som består af 10 sælgere, hvor vi arbejder målrettet mod både individuelle og fælles mål.

Arbejdsgiver

Autohuset Vestergaard A/S - Kolding

Trianglen 4

6000, Kolding

Telefon: 75 52 25 55

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Regionschef Henning Troelsgaard
24 46 55 69

Annonce ID: 25548

Ansøgningsfrist: Udløbet

Du får et tæt samarbejde med dine ca. 100 lokale kolleger samt vores øvrige butikker i landet.

Som Volvo ansvarlig skal du være klar til at styre salgsprocessen fra start til slut, og hele vejen skabe en god og tryg oplevelse for vores kunder. Vi søger dig, der er god til at lukke aftaler og dig der sikrer et godt samarbejde rundt i hele huset. Har du en tilpas god portion af struktur vil du passe godt ind i rollen, så vi sikrer at Volvos krav bliver efterlevet.

Læs mere om os som arbejdsplads: **autohuset-vestergaard.dk/start-din-karriere**/

Dine arbejdsopgaver

- Rådgivning og salg af nye og brugte biler
- Efterleve Volvos krav, sørge for at bestillinger og kampagner sker til tiden
- Salg af tillægsprodukter (fx finansiering, forsikring m.m.)
- Sikre høj kundetilfredshed gennem hele salgsprocessen
- Diverse administrative opgaver og sikre godt samarbejde på tværs af afdelinger

Arbejdstiden i hverdage er 09:00 – 17:30 og hver anden weekend 11:00-16:00. Weekendarbejde kan afspadseres den efterfølgende uge.

Du er en kundeorienteret bilsælger, der

evner at omsætte kundernes behov til den rette bil og leverer professionel service med et smil. Salg er din styrke og du trives med at skabe resultater. Vi ser gerne, at du er nysgerrig, engageret og motiveret for at udvikle dig. Du lykkes med af følge hele salgsprocessen til dørs og ved, at det kræver vedholdenhed overfor kunder og er derfor god til at følge op. Samtidig formår du at arbejde tilpas struktureret, så du styrer dine opgaver, aftaler og afleveringer til tiden – samtidig med, at du lever op til Volvos krav som ansvarlig for mærket.

Eksempler på nøgleord om vores nye kollega:

- Har erfaring med salg af biler
- Er imødekommende og skaber hurtigt tillid
- Er målrettet, tager ansvar og gør sig umage
- Arbejder selvstændigt og struktureret
- Tænker fremad, følger op og sikrer kvalitet
- Trives i tæt samarbejde – både lokalt og med kolleger i andre afdelinger

- Har stærke købmandsevner og forretningsforståelse

Vi kan tilbyde...

- Branchens måske bedste Back Office til at genere og håndtere leads
- Fast grundløn og provisionsordning
- Pensionsordning med fuld sundhedsforsikring
- Mulighed for kurser og efteruddannelser
- Et godt arbejdsmiljø med både store og små firmaarrangementer samt fokus på medarbejdertrivsel
- En afvekslende hverdag i et moderne Bilhus

Søg jobbet og kom skridtet videre i din karriere!

Du er meget velkommen til at kontakte regionschef Henning Troelsgaard på tlf. 24 46 55 69.

Alle ansøgninger bliver løbende behandlet fortroligt og ansættelse finder sted ved rette kandidat. Vi gør opmærksom på, at Autohuset Vestergaard håndterer alle ansøgninger elektronisk. Ansøgninger sendt via mail eller post kommer ikke i betragtning.

Vi glæder os til at høre fra dig

Om Autohuset Vestergaard - en del af Nic. Christiansen Gruppen

Autohuset Vestergaard A/S Personvogne er blandt landets største bilvirksomheder, som både sælger nye og brugte biler. Det er vores vision at opnå en position som Danmarks førende leverandør og servicepartner af transportløsninger, målt på kundetilfredshed og lønsomhed. Vi er derfor passionerede og tager ansvar for, at vores kunder får en god oplevelse. I kraft af vores imødekommenhed, oprigtig interesse og faglighed stræber vi efter, at vores kunder får lyst til at vende tilbage og anbefale os til andre. Vi arbejder derfor ud fra vores fire værdier som er: ***troværdige, kundeorienterede, passionerede og købmandskab****. Kan du se dig selv i disse værdier, så er du allerede et skridt nærmere et nyt job hos os.*