



Erfaren salgsrådgiver med naturligt salgsgen og højt drive søges til vores velbesøgte bilhus hos Autocentralen i Kolding

Til vores Cupra-afdeling i Kolding søger vi en erfaren salgsrådgiver, som brænder for salg, elsker kundekontakten og motiveres af at skabe resultater.

Du har et naturligt salgsgen, brænder for godt købmandskab og du følger kunden tæt fra første kontakt og resten af deres bil-liv. Vi har et stærkt kundegrundlag og mange loyale kunder, som har handlet hos os gennem flere generationer. Det er en tillid, vi værdsætter højt og som vi arbejder målrettet på at bevare hver eneste dag. Derfor søger vi en salgsrådgiver, der forstår værdien af langvarige relationer og evner at skabe kundeoplevelser, som får kunderne til at vende tilbage igen og igen.

Du bliver en del af et stort og travlt bilhus, hvor vi repræsenterer Volkswagen, Škoda, Seat og Cupra. Du tilknyttes primært Cupra, men du bliver samtidig en vigtig del af husets samlede salgsteam, hvor samarbejde mellem bilmærkerne er en naturlig del af hverdagen. Derfor forventer vi, at du bidrager, hvor behovet er og hjælper på tværs af forretningen med at opnå vores salgsmål. Dette gælder også salg af brugte biler, som er en vigtig del af vores DNA.

AUTOCENTRALEN
MERE END BILER

Arbejdsgiver

Autocentralen A/S - Kolding

Egtved Allé 1

6000, Kolding

Telefon: 75 50 12 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Filialdirektør Jakob Johansen
jajoh@autocentralen.com
2787 1613

Annonce ID: 25557

Ansøgningsfrist: 30. november 2026

Indrykket: 08. oktober 2026

Hverdagen i Kolding er præget af høj aktivitet, mange besøgende og et højt tempo. Derfor skal du trives med at have flere bolde i luften, tage ansvar for dine egne resultater og bevare overblikket, selv når der er travlt. Hos os arbejder vi med frihed under ansvar, og vi værdsætter medarbejdere, som tager initiativ, tænker ud-af-boksen og bidrager positivt til fællesskabet. Omgangstonen er uformel, samarbejdet er tæt, og vi hjælper hinanden med at skabe de bedste resultater for både kunderne og virksomheden.

Dine arbejdsopgaver:

- Salg af nye samt brugte biler - med primært fokus på Cupra
- Vurdering af kundens bil, udarbejdelse af tilbud og målrettet opfølgning
- Salg af serviceaftaler, forsikringer og finansieringsløsninger
- Vejledning og salg af ekstraudstyr
- Opfølgning på leads og kundehenvendelser
- Opbygning og vedligeholdelse af stærke og langvarige kunderelationer

Vi forventer, at du:

- Har erfaring som bilsælger af både nye og brugte biler
- Har et stærkt salgsgen og "tænder" på salgsmål
- Har erfaring med finansiering, serviceaftaler og mersalgsprodukter
- Er udadvendt, tillidsvækkende og god til at skabe relationer
- Arbejder selvstændigt og tager ansvar for egne opgaver
- Trives i en travl hverdag med meget kundekontakt

Vi tilbyder:

- Mulighed for efteruddannelse hos Cupra
- En stort bilhus med branchens stærkeste bilmærker
- Et erfarent salgsteam med dygtige og engagerende kolleger
- Frihed under ansvar og en uformel omgangstone
- Gode muligheder for personlig og faglig udvikling
- Løn efter kvalifikationer

Tiltrædelse: Hurtigst muligt

Ansættelse:

Hvis den rette kandidat findes inden ansøgningsfristen, forbeholder vi os retten til at ansætte og lukke stillingsopslaget ned.

Ønsker du yderligere informationer om stillingen, er du velkommen til at kontakt Filialdirektør Jakob Johansen på mail: jajoh@autocentralen.com eller

tlf. 2787 1613

Vi glæder os til at høre fra dig

Hos Autocentralen er vi så meget "Mere End Biler".

Vi er en bilkoncern, hvor alle har hjertet med i dét, som vi laver. Vi har en uhøjtidelig og positiv omgangstone. Kodeordene er service, tillid og ordentlighed. Vi går altid en ekstra mil for kunderne og hinanden. Vi tror på længerevarende relationer, både med kunder og medarbejdere. Vi er dedikerede Autocentralister med passion for biler, service og ordentlighed, og vi yder hver dag vores absolut bedste. Ikke kun overfor de trofaste kunder – men også overfor hinanden.

Vi tager ansvar for det vi laver og for vores fælles arbejdsplads. Vi har initiativrige medarbejdere, og tror på "frihed under ansvar". Vi behandler hinanden med gensidig respekt. Både respekt for den enkelte person og for det job vedkommende udfører. Vi er alle afhængige af hinanden og kan kun gennem samarbejde nå vores fælles mål. Vi er aldrig stærkere end det svageste led. Vi holder, hvad vi lover, både når det gælder vores kunder, vores leverandører og hinanden.