



Salgsrådgiver til Skoda Køge - en del af Semler Mobility

Vil du være en del af vores professionelle salgsteam og kan du se dig selv i en fremtid som salgsrådgiver for et af de mest innovative bilmærker i verden? Så er du måske vores nye kollega!

Om jobbet

Du bliver en del af et miljø, hvor vi lægger vægt på samarbejde, læring og resultater, og hvor det også er vigtigt at have det sjovt på arbejde.

I din meget udadvendte rolle, rådgiver du vores kunder og sælger dem nye og brugte Skoda biler. I dialogen med kunderne løser du deres behov og formidler den rette finansiering og forsikring.

Hos Skoda har vi fokus på at udvikle dig løbende i dit arbejde og bakker dig op med relevant uddannelse og træning, så du har opdateret viden til at rådgive kunderne bedst muligt.

Om dig

Du besidder stærke købmandsmæssige kompetencer og har en naturlig evne til at opbygge langvarige og værdifulde kunderelationer. Du brænder for at levere service i særklasse og kommunikerer ubesværet med mennesker på alle

SEMLER
Mobility

Arbejdsgiver

Semler Mobility Køge

Tangmosevej 110

4600, Køge

Telefon: 56 65 20 01

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Head of Sales Niklas Lorentzen
43 22 31 18

Annonce ID: 25569

Ansøgningsfrist: Udløbet

niveauer. Det falder dig naturligt at skabe tætte og tillidsfulde relationer, og høj kundetilfredshed er din største drivkraft.

Du arbejder struktureret, er detaljeorienteret og har en skarp kvalitetsbevidsthed – også når det gælder håndtering af kundesystemer og arbejde med tal.

Du kendetegnes ved:

- Du møder kunderne i øjenhøjde og fremstår imødekommende, loyal og troværdig.
- Du trives med at yde enestående service og har en naturlig evne til at kommunikere med forskellige mennesker.
- Du ønsker at være en del af en moderne og struktureret virksomhed, hvor kvalitet og samarbejde er i højsædet.
- Du har erfaring fra bilbranchen og bidrager med værdifuld indsigt og forståelse.

Om os

Skoda Køge er en del af Semler Gruppen, som er landets største virksomhed i bilbranchen med over 100 års erfaring inden for salg og servicering af biler. Vi repræsenterer nogle af de stærkeste brands på markedet, bl.a. Volkswagen, Audi, SKODA, SEAT, CUPRA og Porsche. Vi tilbyder et udfordrende og alsidigt job i en spændende organisation, med dedikerede kolleger og mulighed for at sætte dit eget præg på hverdagen, så vi sammen når de opstillede mål. Hos os vil du opleve et stærkt team, der med respekt for kolleger og kunder går til opgaverne med et smil på læben.

Derudover tilbyder vi løn efter kvalifikationer, sundhedssikring og mange andre fordelagtige medarbejdergoder samt muligheden for at blive en vigtig del af en stor og professionel organisation.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Som leder kan du forvente, at jeg er autentisk, ærlig og direkte i min kommunikation. Jeg tror på fair behandling af mennesker, klare forventninger og et stærkt fælles fokus på vores mål. Samtidig arbejder jeg struktureret, fordi jeg ved, at tydelighed og retning skaber de bedste resultater for både medarbejdere og kunder.

Lyder det som noget for dig?

Ansøgninger behandles løbende, så søg gerne allerede i dag.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Head of Sales Niklas Lorentzen på tlf. 43 22 31 18.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.