



Salgskonsulent til BYD i København

Er du en stærk relationskaber med fokus på kundetilfredshed i særklasse, og vil du være en del af et fremadstormende bilmærke i Danmark der repræsenterer høj kvalitet og banebrydende teknologi?

BYD (Build Your Dreams) er et kinesisk el-bilsmærke, der gjorde sin entre i Danmark i 2022. Efterspørgslen er stor, vores modelprogram vokser og du vil sammen med Salgschefen og det resterende team, være ansvarlig for den videre udvikling af salget i forretningen. Fagligheden og højt engagement er kendetegnet for teamet, og din fornemmeste opgave bliver dermed at skabe gode resultater og stærke relationer i den daglige kontakt med kunder og kolleger. Herunder:

- Opnåelse af salgsmål og høj kundetilfredshed på vores modelprogram (inkl. salg af serviceaftaler og finansieringer) samt varetage tilhørende ordrehåndtering og levering af biler.
- Deltage i planlægning og eksekvering af BYD's specifikke salgs- og markedsføringsaktiviteter, herunder planlægning og afvikling af events.
- Opfølgning på leads.
- Respondere på kundehenvendelser online / via sociale medier.
- Vi sikrer, du er klædt godt på til dit nye ansvarsområde med intensiv produkttræning og løbende udvikling i din rolle.

Relationsopbyggende og målrettet

Arbejdsgiver

BYD Amager

Englandsvej 388

2770, Kastrup

Telefon: 60 37 51 41

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Salgschef Joachim Løvad
52 32 87 85

Annonce ID: 25588

Indrykket: 16. oktober 2026

For at få succes i stillingen er du en proaktiv holdspiller der brænder for at give kundeservice i verdensklasse og med fokus på den gode kundeoplevelse. Du har forventeligt erfaring fra en lignende stilling som salgskonsulent og gerne med at par års erfaring fra bilbranchen. Som person er du udadvendt, opsøgende og kan skabe tillidsfulde relationer - både i vores forretning og gennem sociale medier. Du arbejder målrettet, struktureret og har et skarpt overblik. Endeligt er du i besiddelse af et stort drive, der kan levere på vores ambitiøse planer.

Hvad kan vi tilbyde dig?

Hos Nic. Christiansen Gruppen bliver du en del af en koncern i en rivende udvikling, hvor det daglige arbejde kredser rundt om biler og mobilitetsløsninger.

Sammen med dine cirka 2.600 kolleger i Danmark og Tyskland får du blandt andet adgang til gode medarbejdervilkår med betalt sundhedsforsikring og attraktive medarbejderrabatter hos koncernens samarbejdspartnere. Vi støtter udvikling af dit potentiale gennem nære udviklingssamtaler, et arbejdsmiljø i topklasse og et stærkt salgskoncept som på kort tid, har gjort BYD til en synlig aktør i Danmark.

Vi har en stærk teamånd, hvor samarbejde og kollegial støtte er i fokus og hvor vores værdier ordentlighed, ambition, sammenhold og passion skinner igennem, både i vores nærvær med kunder, kolleger og samarbejdspartnere.

Vil du med på holdet?

Lyder ovenstående som en spændende mulighed for dig, så ser vi frem til at modtage din ansøgning. Samtalerne afholdes løbende og har du spørgsmål til ovenstående, er du meget velkommen til at kontakte Salgschef, Joachim Løvad på Tlf. 52 32 87 85.

Hvem er BYD?

BYD er en højteknologisk virksomhed med en klar ambition om at skabe teknologiske innovationer, som skal bidrage til en mere miljøvenlig fremtid. På trods af at BYD er et af de nyeste navne i Danmark, er brandet på verdensplan et af de bedst sælgende elbilbrands.

Som medarbejder hos BYD vil du desuden blive en del af Nic. Christiansen Gruppen, som er en ledende figur i den nordiske autobranche. Vores værdier

ordentlighed, ambition, sammenhold og passion er i live lokalt og udleves hver dag. Dette kommer blandt andet til udtryk i vores nærvær med kunder, kolleger og samarbejdspartnere, og vores medarbejdere er drivkraften for vores succes.

Vil du lære endnu mere om vores kollegaer og hvad du kan blive en del af? Følg os på **Instagram - NCG People** og **LinkedIn**

Vi glæder os til at høre fra dig!