



Salgschef til Volkswagen Personbiler i Risskov - En del af Semler Mobility

Har du en stærk salgsbaggrund med ledelseserfaring og er klar til at stå i spidsen for de samlede aktiviteter for Volkswagen brandet som en sælgende salgschef, så er denne stilling en spændende jobmulighed.

Du bliver en del af et dedikeret og stærkt VW salgsteam i et stort bilhus som er i udvikling. Vi sætter en ære i at levere en ualmindelig høj service og kvalitet til vores kunder og sikre langvarige kunderelationer. Vi er ansvarsfulde og holder altid, hvad vi lover – også når det er svært. Vores værdier beskriver os fint; dedikeret, ordentlig, nytænkende og med et glimt i øjet. – kan du genkende dig selv i dem?

En dynamisk arbejdsdag med et stort ansvar

Som salgschef får du ansvaret for at styre og udbygge salget af nye biler samt sikre at resultater realiseres. Derudover er du ansvarlig for salgsaktiviteter samt sælger- og afdelingsperformance, herunder med stor fokus på kundetilfredshed, og opfølgning på samme. Dine daglige arbejdsopgaver inkluderer personaleledelse, personligt salg samt koordinering af lokale aktiviteter.

Imødekommende og solid forretningsforståelse

SEMLER
Mobility

Arbejdsgiver

Semler Mobility Risskov

Ravnsøvej 5

8240, Risskov

Telefon: 87 41 85 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Retail Direktør Rolf Hillers
rohi@semlermobility.dk
30 70 22 50

Annonce ID: 25633

Ansøgningsfrist: Udløbet

Vi forestiller os, at du allerede har et par års erfaring som leder fra en lignende stilling og brænder for salg og ledelse. Du har indgående kendskab til de gældende leasing- og momsregler, og du formår at anvende denne viden i dit salgsarbejde.

Du besidder gode lederevner, hvilket kommer til udtryk ved, at du til enhver tid går foran i bestræbelserne på at opnå succes, og du er god til at motivere dine medarbejdere til at yde det bedste – hver dag. Med din meget kundeorienterede profil og forståelse for pleje af kunderelationer (CRM), formår du altid at levere den bedste kundeservice på en professionel måde. Din arbejdsgang er struktureret og du er vedholdende i fh.t. målsætning og opfølgning.

Desuden forventer vi, at du:

- Er handlekraftig med gennemslagskraft og besidder et stort drive
- Er erfaren IT-bruger og anvender det som en naturlig del af din hverdag
- Har flair for tal, og ikke er bange for at blive målt på resultater

Et vækstorienteret og passioneret bilhus

Semler Mobility i Risskov er en del af Semler Gruppen, som er landets største virksomhed i bilbranchen med over 100 års erfaring inden for salg og servicering af biler. Du kommer til at repræsentere et markedsledende brand, og vi tilbyder dig at blive en del af en spændende arbejdsplads, hvor der er højt til loftet med passionerede og kompetente kolleger.

Til stillingen følger en konkurrencedygtig løn, pension, sundhedssikring og andre fordelagtige medarbejdergoder.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Rolf Hillers udtrykker: "*Du kan forvente en leder der er i øjenhøjde, åben og lige til. Jeg værdsætter den åbne og ærlige dialog, også når vi ikke er enige. Du kan forvente en engageret og støttende tilgang, hvor du har mandatet til at træffe beslutninger og udvikle forretningen, både selvstændigt og sammen med resten af teamet*".

Er du vores nye salgschef?

Så vil vi se frem til at modtage din ansøgning. Ansøgningsfristen er den 20. november 2026, men vi forbeholder os retten til at tage annoncen ned før, såfremt vi har fundet den rette kandidat. Tiltrædelse er efter nærmere aftale.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Retail Direktør Rolf Hillers på tlf. 30 70 22 50 eller rohi@semlermobility.dk

Vi ser frem til at høre fra dig!

Der skal forevises acceptabel straffeattest ved ansættelsen.

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.