



Erfaren salgsrådgiver til Volkswagen Hillerød - En del af Semler Mobility

Har du solid erfaring med bilsalg, stærkt købmandskab og blik for både kunderelationer og resultater? Så har vi den perfekte rolle til dig i vores Volkswagen salgsteam hos Semler Mobility i Hillerød.

Vi søger en erfaren profil med minimum 5 års erfaring fra bilbranchen, som kan tage ansvar for sin egen salgsproces – fra den første kundedialog til underskrevet aftale og en vellykket levering. Du motiveres af at skabe gode kundeoplevelser, følger dine muligheder til dørs og bidrager aktivt til teamets resultater.

Din rolle

Vi tilbyder en unik mulighed for at blive en del af et salgsteam på 18 kolleger. Her arbejder vi målrettet med kundetilfredshed, professionel rådgivning og stærke salgsresultater. Du vil interagere på et bredt kundesegment og arbejde med flere salgskanaler, hvor du får mulighed for at sætte dit eget præg på hverdagen.

Dine primære opgaver:

- Salg af Volkswagen personbiler - både nye og brugte biler
- Professionel rådgivning og vejledning gennem hele kunderejsen

SEMLER
Mobility

Arbejdsgiver

Semler Mobility Hillerød

Egespurs Allé 1

3400, Hillerød

Telefon: 48 26 11 15

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Head of Sales Charley Schibsbye
chasc@semlermobility.dk
23 28 46 25

Annonce ID: 25648

Ansøgningsfrist: 23. november 2026

Indrykket: 26. oktober 2026

- Opfølgning på kundehenvendelser (leads) og aktiv pipeline-styring
- Udarbejdelse af tilbud, finansiering og levering
- Bidrage til salgsfremmende aktiviteter, kampagner og events

Personprofil

Vi forestiller os, at du er en dedikeret salgsrådgiver, som har mere end 5 års erfaring med bilsalg - brancheerfaring er et krav. Du har gennem din karriere udviklet en solid værktøjskasse inden for salg og service, og brænder for god kundeservice samt at interagere effektivt med mennesker på alle niveauer. Og så gør det bestemt ikke noget, hvis du er vild med biler! Derudover forestiller vi os:

Du er imødekommende, loyal og troværdig – og møder kunder i øjenhøjde

- Arbejder struktureret i CRM og sikre høj kvalitet i data og kundedialog
- Kan skabe målbare resultater
- Din arbejdstilgang er professionel og du har et positivt mindset
- Du fungerer godt i samarbejde med andre
- Du er indstillet på, at weekendarbejde indgår i stillingen

Vi investerer i din udvikling

Hos Semler Mobility i Hillerød får du gode muligheder for at udvikle dig fagligt. Vi tilbyder relevant uddannelse og de nyeste salgssystemer og -værktøjer. Du kommer på produkttræning på nye modeller, så du er opdateret på viden til at rådgive kunderne bedst muligt. Din løn er en kombination af fast grundløn og bonus, som forhandles efter kvalifikationer. Vi tilbyder desuden firmabil, mobiltelefon, frokostordning og andre fordelagtige medarbejdergoder.

Bliv en del af Semler

Semler Mobility i Hillerød er en del af Semler Gruppen, som har over 100 års erfaring inden for import og salg af biler, og består af mere end 3.000 medarbejdere. Hos os bliver du en del af en stor veletableret organisation med engagerede og gode kolleger, velordnede forhold og en lang række personalegoder.

Hvad kan du forvente af mig som leder

Head of Sales, Charley Schibsbye oplyser:

"Du vil få en leder, der er målrettet og hver dag arbejder for at skabe en inspirerende arbejdsplads. Jeg er direkte i min kommunikation, ambitiøs og resultatorienteret. Jeg arbejder for at skabe udvikling - både for teamet og den enkelte medarbejder - og lægger stor vægt på at styrke kompetencer og potentiale. Succes er noget vi skaber sammen".

Har du erfaringen og lysten til at skabe gode resultater sammen med os?

Hvis du kan se dig selv i stillingen, så tøv ikke med at sende din ansøgning til os. Vi behandler ansøgninger løbende. Ansøgningsfristen er den 23. november 2026, men vi forbeholder os retten til at tage annoncen ned, såfremt vi har fundet den rette kandidat.

Har du spørgsmål til stillingen, er du meget velkommen til at kontakte Head of Sales Charley Schibsbye på telefon **23 28 46 25** eller **chasc@semlermobility.dk**

Vi glæder os til at høre fra dig.

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.