



Salgsrådgiver til Skoda Helsingør - en del af Semler Mobility

Vil du være en del af vores professionelle salgsteam og kan du se dig selv i en fremtid som salgsrådgiver for et af de mest innovative bilmærker i verden? Så er du måske vores nye kollega!

På grund af travlhed i forretningen udvider vi nu vores salgsteam i Helsingør. Derfor søger vi en salgsrådgiver, som har erfaring fra bilbranchen.

Om jobbet

Du bliver en del af et miljø, hvor vi lægger vægt på samarbejde, læring og resultater, og hvor det også er vigtigt at have det sjovt på arbejde.

I din meget udadvendte rolle, rådgiver du vores kunder og sælger dem nye og brugte Skoda biler. I dialogen med kunderne løser du deres behov og formidler den rette finansiering og forsikring.

Hos Skoda har vi fokus på at udvikle dig løbende i dit arbejde og bakker dig op med relevant uddannelse og træning, så du har opdateret viden til at rådgive kunderne bedst muligt.

Om dig

Du besidder stærke købmandsmæssige kompetencer og har en naturlig evne til at opbygge langvarige og værdifulde kunderelationer. Du brænder for at

SEMLER
Mobility

Arbejdsgiver

Semler Mobility Helsingør

Klostermosevej 121

3000, Helsingør

Telefon: 49 22 21 44

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Salgschef Christoffer Monberg
20 59 83 46

Annonce ID: 25651

Ansøgningsfrist: 26. november 2026

Indrykket: 26. oktober 2026

levere service i særklasse og kommunikerer ubesværet med mennesker på alle niveauer. Det falder dig naturligt at skabe tætte og tillidsfulde relationer, og høj kundetilfredshed er din største drivkraft.

Du arbejder struktureret, er detaljeorienteret og har en skarp kvalitetsbevidsthed – også når det gælder håndtering af kundesystemer og arbejde med tal.

Du kendetegnes ved:

- At du møder kunderne i øjenhøjde og fremstår imødekommende, loyal og troværdig.
- At du trives med at yde enestående service og har en naturlig evne til at kommunikere med forskellige mennesker.
- At du ønsker at være en del af en moderne og struktureret virksomhed, hvor kvalitet og samarbejde er i højsædet.
- At du har erfaring fra bilbranchen og bidrager med værdifuld indsigt og forståelse.

Om os

Semler Mobility i Helsingør er en del af Semler Gruppen, som er Danmarks største koncern i bilbranchen med over 100 års erfaring inden for import, salg og service af biler. Vi repræsenterer nogle af de stærkeste brands på markedet, bl.a. Volkswagen, Audi, Skoda, SEAT, CUPRA og Porsche samt andre Premium mærker.

Vi har et positivt arbejdsmiljø, hvor humor og en målrettet indsats går hånd i hånd. Vi værdsætter samarbejde og imødekommende kommunikation i teamet. Kommer du fra København og tænker, at Helsingør lyder langt væk, så overvej alligevel at søge – turen tager typisk ca. 40 minutter i bil, ofte mod trafikken.

Vi tilbyder løn efter kvalifikationer, sundhedssikring og mange andre fordelagtige medarbejdergoder samt muligheden for at blive en vigtig del af en stor og professionel organisation.

Hvad kan du forvente af mig som leder

Salgschef Christoffer udtaler: "Du kan forvente, at jeg arbejder målrettet for at få det bedste frem i hver enkelt medarbejder og i teamet som helhed. Jeg tror på, at tydelighed skaber tryghed, og derfor vil du altid opleve en klar retning, hvor du ved, hvad der forventes af dig, og hvor vi er på vej hen. Jeg prioriterer åben dialog, tillid og samarbejde, så vi sammen kan udvikle os, tage ansvar og

skabe stærke resultater. Samtidig ønsker jeg at skabe et arbejdsmiljø, hvor der er plads til sparring, udvikling og forskelligheder, og hvor vi hjælper hinanden med at lykkes".

Lyder det som noget for dig?

Ansøgninger behandles løbende, og tiltrædelse er hurtigst muligt eller efter nærmere aftale.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Christoffer Monberg på telefon 20 59 83 46.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.