




Autohuset VESTERGAARD

# Erhvervskonsulent til Autohuset Vestergaard i Fredericia

***Er du klar til at rulle med det bedste erhvervsteam? Vi har ansvaret for Ford og Renault i Fredericia og omegn og har forrygende travlt. I starten af 2027 kommer desuden helt nye stærke modeller fra både Ford og Renault, som bliver markedsledende, og vi har derfor hårdt brug for ekstra kapacitet i vores erhvervsteam. Hos os handler det ikke bare om biler; det handler om at skabe totalløsninger og give vores erhvervskunder den bedste oplevelse fra start til slut.***

Som erhvervskonsulent hos Autohuset Vestergaard bliver du en del af et dedikeret og sammentømret erhvervsteam, der hjælper hinanden på tværs af afdelinger og filialer. Vores mål er at blive bedst til varebiler! Det forsøger vi blandt andet ved at spille hinanden gode og løfte i flok, og ikke mindst sikre kunden den bedste totaloplevelse. I dag er Autohuset Vestergaard leverandør af en lang række varebilsmærker (Ford, Renault, Dacia og Hyundai), som alle er med til at understøtte et solidt fundament på erhvervsområdet.

## *Dine arbejdsopgaver:*

- Opsøgende og proaktivt erhvervssalg
- Salg og vedligehold af egne kunder
- Rådgivning og salg af totalløsningen med bil, opbygning og leasing, herunder afdække kundens behov

Arbejdsgiver

**Autohuset Vestergaard A/S - Fredericia**

Strandvejen 220

7000, Fredericia

Telefon: 75 92 36 11

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Finn Kronborg - Salgschef 21 19 98 88

Mogens Lindahl-Jessen - Salgsdirektør 40 12 25 28

Annonce ID: 25656

**Ansøgningsfrist: 26. november 2026**

Indrykket: 27. oktober 2026

- Være med til at drive den grønne omstilling hos vores kunder
- Salg og håndtering af brugte varebiler
- Aktiv deltagelse i lokale udstillinger, events og importør kurser

### *Vi tilbyder:*

- En udfordrende hverdag i et af vores dynamiske og moderne bilhuse
- Et lokalt og nationalt godt arbejdsmiljø i en familieejet koncern
- En attraktiv lønpakke med mulighed for firmabil
- Pensionsordning og sundhedsforsikring
- At arbejde med nogle af Danmarks bedst sælgende erhvervsbiler

### *Du er:*

- Erfaren og selvkørende som erhvervskonsulent/B2B-sælger
- Imødekommende, opsøgende, engageret, loyal og tillidsskabende
- Vedholden, har en god energi og ved at kold kanvas er en vigtig del af erhvervssalg
- God til at kommunikere og skabe relationer
- God til forandringer og er omstillingsparat
- Vant til at arbejde i CRM-system

Til dagligt vil du referere til Salgschefen for Østjylland, som vil blive en tæt faglig sparringspartner.

### *Er du klar til at tage det næste skridt i din karriere som erhvervskonsulent? Send din ansøgning og CV allerede i dag og bliv en del af vores dedikerede erhvervsteam.*

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Finn Kronborg på tlf. 21 19 98 88 eller Salgsdirektør Mogens Lindahl-Jessen på tlf. 40 12 25 28.

Vi behandler ansøgningerne løbende, og ansættelsen finder sted, når vi har fundet den rette kandidat. Alle ansøgninger bliver behandlet fortroligt. Vi gør opmærksom på, at Autohuset Vestergaard håndterer alle ansøgninger elektronisk. Det er således kun muligt at ansøge online via link i annoncen. Ansøgninger sendt via mail eller post kommer ikke i betragtning.

***Vi glæder os til at høre fra dig***

## *Om Autohuset Vestergaard*

*Autohuset Vestergaard erhvervsbiler er en del af den familieejet koncern, som ud over erhvervsbiler også sælger personbiler og lastvogne. Samtidig har koncernen*

*sin egen opbygger virksomhed (Rehabiler) og leasingselskab (First Lease). Autohuset Vestergaard er desuden et datterselskab i én af Danmarks største bilvirksomheder Nic Christiansen Gruppen.*

*Det er vores vision at opnå en position som Danmarks førende leverandør og servicepartner af transportløsninger, målt på kundetilfredshed og lønsomhed. Vi er derfor passionerede og tager ansvar for, at vores kunder får en god oplevelse. I kraft af vores imødekommenhed, oprigtig interesse og faglighed stræber vi efter, at vores kunder får lyst til at vende tilbage og anbefale os til andre. Vi arbejder derfor ud fra vores fire værdier som er:* ***Ordentlighed, Passion, Ambition og Fællesskab****. Kan du se dig selv i disse værdier, så er du allerede et skridt nærmere et nyt job hos os.*