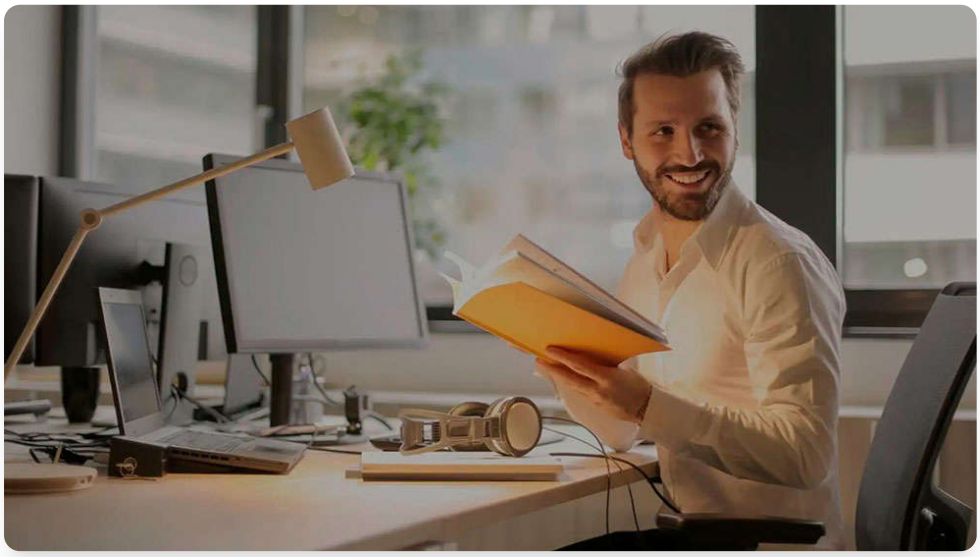




Arne Stubbe Automobiler A/S
-hvor tilfredserne mødes!

Sales Trainee – B2B Erhverv & Fleet til Arne Stubbe Automobiler i Måløv / Ballerup

Har du flair for tal, struktur og lyst til at arbejde med erhvervsbiler i en professionel B2B-afdeling?

Hos Arne Stubbe Automobiler A/S søger vi en ambitiøs Sales Trainee til vores erhvervsteam i Ballerup. Du bliver en del af en familieejet bilvirksomhed med mere end 65 års erfaring i branchen, hvor vi arbejder med salg, leasing og service af både private og erhvervskunder. Vi er kendt for langvarige kunderelationer, høj faglighed og personlig service.

Din rolle:

Som Sales Trainee får du en central rolle i den daglige drift af vores erhvervs- og fleetforretning. Du arbejder med hele ordreflowet – fra beregning og tilbud til levering og kundeoverdragelse – og får gradvist dine egne ansvarsområder.

Om teamet:

Du bliver en del af et stærkt erhvervsteam bestående af 4 personer, hvor vi nu søger vores 5. teammedlem. Du refererer direkte til salgschef Nicklas Bengtsson, som har det overordnede ansvar for din oplæring, sparring og udvikling.

Primære opgaver:

- B2B-dialog med erhvervskunder og leasingselskaber

Arbejdsgiver

Arne Stubbe Automobiler A/S - Måløv / Ballerup

Måløv Byvej 7

2760, Måløv

Telefon: 44 97 21 70

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Salgschef Nicklas Bengtsson
Nbe@stubbe.dk
23 82 70 47

Annonce ID: 25666

Indrykket: 28. oktober 2026

- Udarbejdelse og beregning af tilbud på firmabiler og varebiler
- Ordreopfølgning og pipeline management i CRM
- Koordinering af klargøring, levering og udlevering af biler
- Sikring af korrekt dokumentation, registrering og leveringsflow
- Kundeopfølgning og relationsopbygning
- Deltagelse i kundemøder og erhvervsaktiviteter
- Arbejde med Excel til beregninger og dataoverblik

Vi forestiller os, at du:

- Har interesse for biler og B2B-salg
- Er udadvendt og god til at skabe relationer
- Har flair for tal, struktur og arbejder trygt i Excel
- Er ansvarsfuld og arbejder systematisk
- Trives i en travl og varieret hverdag
- Har lyst til at lære og udvikle dig
- Kan håndtere både telefonisk og skriftlig kundedialog
- Har kørekort B (krav)

Erfaring er ikke et krav – det vigtigste er din indstilling og dit drive.

Vi tilbyder:

- En struktureret trainee-rolle i en professionel B2B-afdeling
- Grundig oplæring i salg, leasing og erhvervsløsninger
- Tæt sparring med salgschef Nicklas Bengtsson
- Et stærkt erhvervsteam med høj faglighed og godt sammenhold
- Mulighed for egne ansvarsområder i takt med din udvikling
- Fast løn samt attraktiv bonusordning
- Pensionsordning
- Sundhedsforsikring
- Mulighed for firmabil
- Gode karriere- og udviklingsmuligheder i bilbranchen

Om os

Hos Arne Stubbe Automobiler arbejder vi ud fra et enkelt princip: Relationer skaber forretning.

Vi er en familieejet virksomhed med rødder tilbage til 1959 og afdelinger i Måløv / Ballerup og Roskilde. Vi fokuserer på kvalitet, tillid og ordentlighed i alt, hvad vi gør – fra første kundekontakt til levering og service.

Det praktiske

Dit ansættelsessted vil være i vores Måløv-afdeling på adressen:

- Måløv Byvej 7, 2760 Måløv.

Send din ansøgning og CV til Arne Stubbe Automobiler A/S på job@stubbe.dk.

Har du spørgsmål til stillingen, er du meget velkommen til at kontakte salgschef Nicklas Bengtsson på 23 82 70 47 eller på mail Nbe@stubbe.dk.

Alle ansøgninger behandles løbende og fortroligt, og ansættelse sker, når den rette kandidat er fundet.

Vi glæder os til at høre fra dig!