



Erhvervssælger søges – vær med til at bygge Van Deal op!

Har du købmandskab i blodet, et stærkt netværk og lyst til at skabe din egen succes? Så har vi en spændende mulighed til dig!

Den 1. januar 2027 tager vi næste skridt. Car Deal ApS fortsætter, men får et nyt led med lanceringen af Van Deal ApS – vores nye satsning på varebiler.

Derfor leder vi efter en selvstændig og opsøgende erhvervssælger, der vil være med til at bygge forretningen op fra starten. En, der kan spotte de gode handler, skabe nye muligheder og få tingene til at ske.

Vi leder ikke efter en, der bare venter på, at telefonen ringer. Vi leder efter en, der selv tager initiativet. Din hverdag – din mulighed

Du får en central rolle i opbygningen af Van Deal, hvor du blandt andet skal:

- Indkøbe varebiler – finde de rigtige biler og forhandle gode handler hjem.
- Sælge varebiler – opsøge kunder og skabe gode, langvarige relationer.
- Skabe nye muligheder – tage kontakt, følge op og få nye handler i hus.
- Bruge dit netværk – bringe de rigtige mennesker sammen og åbne nye døre.
- Tænke nyt – finde nye veje til at udvikle forretningen og skabe resultater.

Car Deal

Arbejdsgiver

Car Deal ApS

Frejasvej 23a

3400, Hillerød

Telefon: 70 70 27 37

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Mikkel Thomsen - Salg & Leasing
mikkel@cardeal.dk
28 90 46 18

Annonce ID: 25681

Ansøgningsfrist: 29. november 2026

Indrykket: 29. oktober 2026

Du får frihed til at tage ansvar og mulighed for at sætte dit eget præg på, hvordan vi driver forretningen. Her er der kort fra tanke til handling, og gode idéer skal ikke igennem fem led, før de bliver til virkelighed.

Hvem er du?

Du er selvstændig, initiativrig og har næse for den gode handel. Du trives med at skabe relationer, spotte muligheder og tage ansvar for dine egne resultater.

Vi forestiller os, at du:

- Har erfaring med bilhandel og salg af varebiler
- Kan fremvise stærke resultater for salg af erhvervsbiler
- Stærke kompetencer indenfor leasing
- Er opsøgende og god til at skabe nye kontakter.
- Har et stærkt netværk
- Tør tænke anderledes og omsætte idéer til handling.
- Motiveres af at skabe resultater og udvikle en forretning.

Det vigtigste er ikke, at du passer ned i en bestemt kasse. Det vigtigste er dit drive, dit købmandskab og din lyst til at skabe noget.

Hvad får du hos os?

Du bliver en del af et ungt team med godt humør, en uformel omgangstone og plads til at være dig selv.

Vi tror på frihed under ansvar, tillid og handling. Vi hjælper hinanden, griber mulighederne og finder løsninger frem for begrænsninger.

Van Deal er en ny satsning, og du får derfor mulighed for at præge både arbejdsgange, kunderelationer og udviklingen af forretningen. Du bliver ikke bare en del af en eksisterende afdeling – du bliver med til at skabe den.

Skal vi bygge noget op sammen?

Hvis du kan se dig selv i rollen, vil vi gerne høre fra dig. Send os et par ord om dig selv samt et CV, eller kontakt os til en uforpligtende snak.

Vi glæder os til at finde den rette person til Van Deal med opstart i forbindelse med lanceringen den 1. januar 2027.