



Hyundai Salgskonsulent søges til Autohuset Vestergaard Odense S

Skal du være med til at starte en ny Hyundai salgsafdeling op i Odense?

I forbindelse med, at Terminalen skal slås sammen med Autohuset Vestergaard i Odense S, får vi en helt ny Hyundai salgsafdeling på Svendborgvej. Vi har store ambitioner og glæder os til fra december at stå for hele Hyundai-salget på Fyn fra vores nye lokaler. Vi forventer at få travlt og søger derfor endnu en bilsælger til vores erfarne team, der består af fire sælgere.

Som Hyundai salgskonsulent bliver du en del af et ambitiøst team, der ud over at have det sjovt, stiler mod topkarakterer fra kunderne – og ikke mindst at nå sine individuelle og fælles mål. Der er lagt op til et godt fællesskab i sammenlægningen af Terminalen og Autohuset Vestergaard, det vil derfor have en prioritet i de første måneder. På Svendborgvej er vi gode til at hygge sammen, det kan fx være ved fælles arrangementer eller fejringer.

Du får en nærværende og engageret leder i salgschefen, Kasper, der arbejder struktureret og skaber tydelige rammer i hverdagen. Ledelsesstilen er præget af dialog, tillid og ledelse i øjenhøjde, hvor der er plads til den enkelte, og hvor relationer og fællesskab prioriteres højt.

Du ved, hvad der skal til for at skabe stærke kunderelationer og du tør være opsøgende

Autohuset VESTERGAARD

Arbejdsgiver

Autohuset Vestergaard A/S - Odense S

Svendborgvej 90

5260, Odense S

Telefon: 66 14 14 14

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Kasper Toft-Laursen - salgschef
2647 4604

Annonce ID: 25702

Ansøgningsfrist: 23. november 2026

Indrykket: 30. oktober 2026

Du tager ansvar for hele salgsprocessen, fra første kontakt til levering. Hele vejen skaber du en god og tryg oplevelse for vores kunder. Du er stærk i afslutning af salget og du ved, at det kræver vedholdenhed overfor kunder og er derfor god til at følge op.

Du er en kundeorienteret sælger, der forstår at matche kunden med den rette bil. Du drives af salg, motiveres af resultater og har en naturlig evne til at skabe tillid hos kunderne. Vi ser gerne, at du er nysgerrig og motiveret for at udvikle dig. Samtidig formår du at arbejde struktureret, så du styrer dine opgaver, aftaler og afleveringer til tiden.

Få et indblik i Autohuset Vestergaard som arbejdsplads: autohuset-vestergaard.dk/start-din-karriere/

Du kommer til at arbejde med:

- Rådgivning og salg af nye og brugte biler
- Salg af tillægsprodukter, fx finansiering, serviceaftaler, forsikring m.m.
- At sikre god kundetilfredshed gennem hele salgsprocessen
- Diverse administrative opgaver og sikre godt samarbejde på tværs af afdelinger

Eksempler på nøgleord om vores nye kollega:

- Har erfaring med salg af biler
- Er imødekommende og skaber hurtigt tillid
- Arbejder selvstændigt og struktureret
- Tænker fremad, følger op og sikrer kvalitet
- Trives i tæt samarbejde – både lokalt og med kolleger i andre bilhuse
- Har stærke købmandsevner og forretningsforståelse
- Har kørekort B

Hos os får du:

- Branchens måske bedste Back Office til at genere og håndtere leads
- Mulighed for at deltage på introdag for nye medarbejdere
- Mulighed for kurser og efteruddannelser
- Et godt arbejdsmiljø med både store og små firmaarrangementer samt fokus på medarbejdertrivsel
- En afvekslende hverdag i et moderne bilhus
- Fast grundløn inkl. pensionsordning med fuld sundhedsforsikring og provisionsordning

Er du klar til at være med til at opbygge en ny salgsafdeling?
Så send dit CV og en kort ansøgning!

Du er meget velkommen til at kontakte salgschef Kasper Toft-Laursen på tlf. 2647 4604.

Alle ansøgninger bliver løbende behandlet fortroligt og ansættelse finder sted ved rette kandidat. Vi gør opmærksom på, at Autohuset Vestergaard håndterer alle ansøgninger elektronisk. Ansøgninger sendt via mail eller post kommer ikke i betragtning.

Vi glæder os til at høre fra dig

Om Autohuset Vestergaard

Autohuset Vestergaard er en familieejet koncern med mange års erfaring i autobranchen. Vi sælger både personbiler, erhvervsbiler og lastvogne og har en stærk position på det danske marked. Vores ambition er at være kundens foretrukne bilpartner – og det kræver dygtige og engagerede medarbejdere. Vi arbejder ud fra vores fire værdier: Ordentlighed · Passion · Ambition · Fællesskab Hvis du kan se dig selv i disse værdier og samtidig brænder for salg, biler og gode kundeoplevelser, så er du måske vores nye Hyundai-sælger i Odense S.