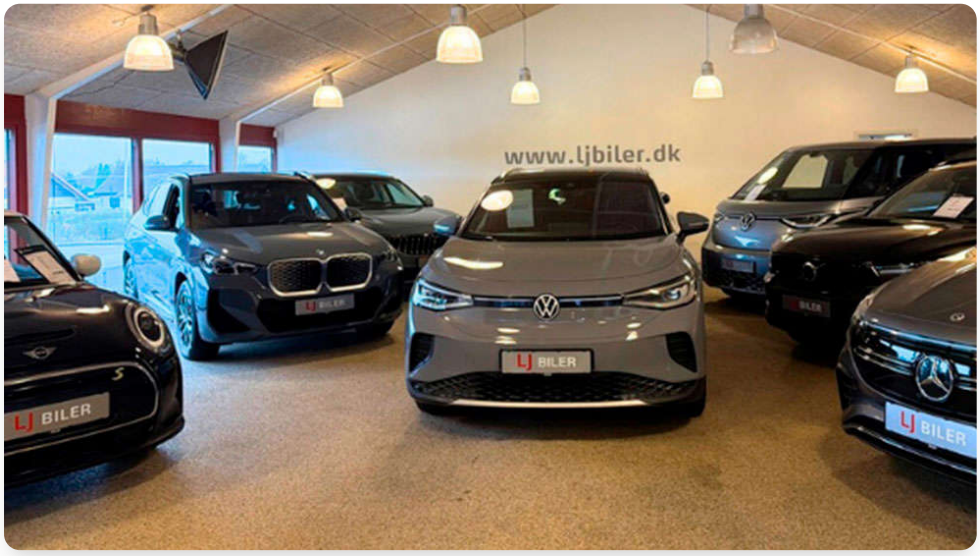



Vi søger en bilsælger til LJ Biler i Kjellerup

Brænder du for biler, salg og gode kunderelationer?

Er du nyuddannet bilsælger eller har et par års erfaring fra autobranchen – og har lyst til at blive en del af en mindre bilforretning, hvor der er højt til loftet, korte beslutningsveje og fokus på den gode kundeoplevelse? Så er det måske dig, vi søger som vores nye bilsælger.

Dine opgaver

- Salg af brugte biler og rådgivning gennem hele
- Oprettelse og annoncering af biler
- Diverse opgaver på sociale medier (SoMe)
- Håndtering af leads, mails og telefonopkald
- Bidrage aktivt til salgsteamets fælles mål og resultater

Din profil

- Er struktureret og motiveres af at skabe resultater købsprocessen
- Trives med en varieret hverdag og er fleksibel, når opgaverne kalder på det
- Har en stærk kommerciel forståelse, sans for den gode handel og et naturligt fokus på kunden
- Faglig viden om elbiler og en naturlig nysgerrighed på nye teknologier og produkter
- Arbejder selvstændigt og tager ansvar for, at biler og butik fremstår skarpe

Arbejdsgiver

LJ Biler

Søndergade 117

8620, Kjellerup

Telefon: 40 99 94 40

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Jacob Klostergaard
jacob@ljbiler.dk
40 99 94 42

Annonce ID: 25737

Ansøgningsfrist: 06. december 2026

Indrykket: 04. november 2026

Ledig stilling

- Bliv en del af holdet hos LJ Biler
- Vi arbejder hver dag for at give vores kunder en god og personlig oplevelse – fra den første kontakt til bilen er afleveret.

Send din ansøgning

Send din ansøgning og CV hurtigst muligt. Vi holder løbende samtaler og ansætter, når vi har fundet den rigtige kandidat. Alle henvendelser behandles naturligvis fortroligt

Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Jacob Klostergaard på tlf. 40 99 94 42 eller mail: jacob@ljbiler.dk

Vi ser frem til at høre fra dig.

Om LJ Biler A/S

LJ Biler A/S er en veletableret bilforretning i Kjellerup med mere end 20 års erfaring i branchen og et stort udvalg af brugte elbiler. Hos os bliver du en del af et mindre, engageret team, hvor der er kort fra idé til handling, og hvor godt købmandskab, engagement og gode kundeoplevelser er en vigtig del af hverdagen.