



Salgsrådgiver til Semler Mobility i Valby

Er du passioneret omkring biler, mennesker og god service? Har du erfaring fra bilbranchen og motiveres du af at skabe stærke kundeoplevelser? Så er det måske dig, vi leder efter til vores salgsteam hos Volkswagen Valby.

Et team med energi, fællesskab og ambitioner

Hos Volkswagen Valby er vi mere end bare kolleger. Vi er et stærkt fællesskab, hvor vi hjælper hinanden, deler succeserne og arbejder mod fælles mål. Vi tror på ordentlighed, troværdighed og godt samarbejde, og vi sætter pris på en hverdag med højt humør og et glimt i øjet.

Din rolle – rådgivning med relationer i centrum

Som salgsrådgiver bliver du kundens primære kontaktperson gennem hele købsrejsen. Du hjælper kunden med at finde den rette Volkswagen, hvad enten det er en ny eller brugt bil, og du rådgiver om finansiering, forsikring og de muligheder, der skaber den bedste løsning.

Du bliver en del af et tæt samarbejde med værksted, reservedelsafdeling og resten af salgsteamet, hvor vi sammen skaber en tryg og professionel oplevelse for kunden. Samtidig investerer vi i din udvikling gennem løbende uddannelse og træning.

SEMLER
Mobility

Arbejdsgiver

Semler Mobility Valby

Spontinisvej 5

2450, København SV

Telefon: 36 17 77 77

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Head of Sales Patrick Mølbach
43 22 39 09

Annonce ID: 25771

Ansøgningsfrist: 10. december 2026

Indrykket: 10. november 2026

Hvem er du?

Du er en dygtig købmand, som brænder for salg og relationer. Du møder kunder og kolleger i øjenhøjde, arbejder struktureret og sætter en ære i at levere høj kvalitet i dit arbejde.

Vi forestiller os, at du:

- Har minimum 1 års erfaring fra bilbranchen
- Er struktureret af natur og trives med at skabe overblik
- Er ordentlig, troværdig og tager ansvar for dine opgaver
- Har et naturligt glimt i øjet og bidrager positivt til fællesskabet
- Brænder for salg, service og gode kundeoplevelser
- Er stærk kommunikativt og god til at opbygge relationer
- Har erfaring med kundesystemer og arbejder komfortabelt med tal og opfølgning

Om os

Semler Mobility Valby er en del af Semler Gruppen, Danmarks største bilkoncern med mere end 100 års erfaring og over 3.200 medarbejdere. Hos os får du mulighed for at udvikle dig i en professionel organisation med stærke brands, dygtige kolleger og ambitiøse mål.

Vi arbejder løsningsorienteret og professionelt med fokus på høj kundetilfredshed, stærke relationer og langsigtede resultater.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Jeg er en ambitiøs, engageret og resultatorienteret leder, der tror på, at stærke resultater skabes gennem mennesker. Min ledelsesstil bygger på tillid, tydelig kommunikation, ansvarlighed og en kultur, hvor alle føler sig værdsat og som en vigtig del af fællesskabet.

Jeg stiller høje krav til både mig selv og mine medarbejdere, men prioriterer samtidig trivsel, udvikling og arbejdsglæde. Jeg tror på at gå forrest som det gode eksempel, være synlig i hverdagen og skabe en fælles retning.

Klar til at tage næste skridt?

Lyder det som noget for dig? Så klik på "**Send ansøgning**" og bliv en del af vores team.

Vi behandler ansøgninger løbende, så send gerne din ansøgning allerede i dag.

Har du spørgsmål?

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Head of Sales Patrick Mølbach på tlf. 43 22 39 09. Han står klar til at fortælle mere om rollen og hverdagen hos Volkswagen Valby.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.