



N. Kjær Bilcentret
gennem 3 generationer

Salgsrådgiver med erfaring fra bilbranchen søges til N. Kjær Bilcentret A/S i Svendborg

Er du vores nye salgsrådgiver? Har du erfaringen fra bilbranchen, energien og lysten til at blive en vigtig del af et stærkt salgsteam?

N. Kjær Bilcentret A/S vokser, og vi har travlt. Derfor søger vi en erfaren salgsrådgiver med brancheerfaring, der hurtigt kan blive en del af holdet og bidrage aktivt til salget, de gode kundeoplevelser og den fortsatte udvikling af vores salgsafdeling.

Du bliver en del af et stærkt team med mange unge kræfter, høj aktivitet og en kultur præget af samarbejde, ordentlighed, korte beslutningsveje og ambitioner. I hverdagen arbejder du med et bredt udvalg af nye og brugte biler, med primært fokus på KIA, MG, Mazda og Suzuki.

Din rolle

Du får selvstændigt ansvar for dine kunder og hele salgsprocessen fra første kontakt til levering og opfølgning.

- Salg og rådgivning om nye og brugte personbiler, med afsæt i kundefokuseret behovsafdækning
- Informere om muligheder for finansiering, leasing, forsikring og relevante løsninger / ydelser

Arbejdsgiver

N. Kjær Bilcentret A/S

Odensevej 94

5700, Svendborg

Telefon: 62 21 23 23

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Frederik Dirksen - Salgschef
fkd@nkjaer.dk
62 17 28 21

Annonce ID: 25772

Ansøgningsfrist: 11. december 2026

Indrykket: 10. november 2026

- Aktiv og systematisk opfølgning på leads, tilbud, prøvekørsler og kundeemner
- Struktureret arbejde med pipeline og salgsaktiviteter
- Fokus på salg, indtjening, konvertering og høj kundetilfredshed
- Professionel håndtering af byttebiler med forståelse for værdi, salgspris og avance
- Holde dig opdateret på produkter, marked, konkurrenter og teknologisk udvikling

Vi forventer, at du tager ansvar for egne resultater og samtidig har et skarpt blik for kvalitet. Høj kundetilfredshed er et centralt fokusområde hos os – både før, under og efter handlen.

Mere end dit eget salg

Vi søger en erfaren kollega, som ikke alene skaber gode egne resultater, men også bidrager positivt til holdet og afdelingens samlede niveau.

- Har et højt personligt drive og tager initiativ
- Arbejder målrettet, resultatorienteret og kvalitetsbevidst
- Arbejder struktureret og følger op på aftaler, leads og muligheder
- Er en holdspiller, der deler viden og bidrager aktivt til fælles succes
- Går foran med professionel adfærd og er et godt fagligt forbillede

Hvem er du?

- Har erfaring med bilsalg og kan dokumentere gode resultater
- Har stærk kommerciel forståelse og god økonomisk sans
- Er udadvendt, tillidsskabende og stærk i kundedialogen
- Har stærke kommunikations- og forhandlingsevner
- Er loyal over for fælles strategi, processer og beslutninger

Vi tilbyder

En central rolle i en solid og veldrevet bilforretning med stærke værdier, korte beslutningsveje og et godt kollegialt miljø. Du bliver en del af et ambitiøst salgsteam med høj aktivitet og gode muligheder for både at skabe egne resultater og sætte dit præg på afdelingens fortsatte udvikling.

Er det dig?

Kan du se dig selv som en del af N. Kjær Bilcentret? Så send din ansøgning og dit CV til salgschef Frederik Dirksen, på mail fkd@nkjaer.dk. Har du spørgsmål til stillingen, er du meget velkommen til at kontakte Frederik på tlf. 62 17 28 21.

Vi afholder samtaler løbende, så send gerne din ansøgning allerede i dag.

Vi glæder os til at høre fra dig!