



Salgsrådgiver søges til Volkswagen Risskov - en del af Semler Mobility

Vil du være en del af vores professionelle salgsteam, og kan du se dig selv i en fremtid som salgsrådgiver for et af de mest innovative bilmærker i verden? Så er du måske vores nye kollega!

Om jobbet

Du bliver en del af et miljø, hvor vi lægger vægt på samarbejde, læring og resultater – og hvor det også er vigtigt at have det sjovt på arbejde.

I din meget udadvendte rolle, rådgiver du vores kunder og sælger dem nye og brugte Volkswagen biler. I dialogen med kunderne løser du deres behov og formidler den rette finansiering og forsikring.

Hos Volkswagen har vi fokus på løbende udvikling og bakker dig op med relevant uddannelse og træning, så du altid har opdateret viden til at rådgive kunderne bedst muligt.

Om dig

Du besidder stærke købmandsmæssige kompetencer og har erfaring med salg af biler samt en naturlig evne til at opbygge langvarige og værdifulde kunderelationer. Du brænder for at levere service i særklasse og

SEMLER
Mobility

Arbejdsgiver

Semler Mobility Risskov

Ravnsøvej 5

8240, Risskov

Telefon: 87 41 85 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Andreas Stoklund Thomsen
- Salgschef
4322 3574

Annonce ID: 25813

Ansøgningsfrist: 14. december 2026

Indrykket: 16. november 2026

kommunikerer ubesværet med mennesker på alle niveauer. Det falder dig naturligt at skabe tætte og tillidsfulde relationer, og høj kundetilfredshed er din største drivkraft.

Du trives med kundekontakten og motiveres af at rådgive kunderne gennem hele købsprocessen, så de får den løsning, der passer bedst til deres behov. Samtidig arbejder du struktureret, er detaljeorienteret og har en skarp kvalitetsbevidsthed, også når det gælder håndtering af kundesystemer og arbejde med tal.

Du kendetegnes ved:

- At du har erfaring med salg af nye og/eller brugte biler.
- At du møder kunderne i øjenhøjde og fremstår imødekommende, loyal og troværdig.
- At du trives med at yde enestående service og har en naturlig evne til at kommunikere med forskellige mennesker.
- At du er motiveret af salg og formår at skabe langvarige kunderelationer gennem professionel rådgivning.
- At du ønsker at være en del af en moderne og struktureret virksomhed, hvor kvalitet og samarbejde er i højsædet.

Om os

Volkswagen Risskov er en del af Semler Gruppen, Danmarks største bilkoncern med over 100 års erfaring. Vi repræsenterer stærke brands som Volkswagen, Audi, SKODA, SEAT, CUPRA og Porsche. Hos os får du et alsidigt job i en dynamisk organisation med dedikerede kolleger og mulighed for at præge din hverdag. Vi tilbyder løn efter kvalifikationer, sundhedssikring, attraktive medarbejdergoder og et stærkt team, der arbejder professionelt – og med et smil.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

"Som din leder og kollega kan du forvente en engageret og støttende tilgang, hvor jeg prioriterer både teamets og den enkeltes udvikling. Jeg tror på åben kommunikation og et arbejdsmiljø, hvor alle føler sig hørt og værdsat. Sammen vil vi sætte klare mål og arbejde målrettet for at opnå dem, samtidig med at vi fejrer vores succeser undervejs."
- Andreas Stoklund Thomsen

Lyder det som noget for dig?

Ansøgningsfrist er den 14. december 2026. Vi behandler ansøgninger løbende, så send gerne din ansøgning allerede i dag.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Andreas Stoklund Thomsen på tlf. 4322 3574.

Vi glæder os til at høre fra dig!