



MAX DUE A/S

# MAX DUE A/S søger Erhvervssælger til KIA varebiler på Øst-, Vest- og Sydsjælland

***Vil du være med til at udvikle en allerede succesfuld varebilsforretning og være en del af et af de mest spændende nye forretningsområder i bilbranchen?***

MAX DUE A/S søger en engageret og resultatorienteret erhvervssælger, der får del i ansvaret for salget af KIA varebiler i vores markedsområde, som dækker Øst-, Vest- og Sydsjælland.

KIA har med lanceringen af sit nye elektriske varebilsprogram for alvor meldt sig ind på det danske erhvervsmarked. Vi har allerede fået en rigtig stærk start, og KIA PV5 Cargo er i dag Danmarks næstmest solgte varebil. Det er et resultat, vi er stolte af, og som giver os et stærkt fundament for den videre udvikling.

Og vi er langt fra færdige! Inden længe udvides programmet med de større modeller PV7 og PV9, som skal være med til at gøre KIA til en endnu stærkere spiller på markedet for elektriske varebiler.
Du får derfor en spændende mulighed for at blive en del af en forretning i vækst, hvor der allerede er skabt gode resultater, men hvor potentialet fortsat er stort.

Arbejdsgiver

**MAX DUE A/S - Køge**

Tangmosevej 101

4600, Køge

Telefon: 56 65 68 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Tim Due
tid@maxdue.dk

Annonce ID: 25833

Indrykket: 18. november 2026

Din vigtigste opgave bliver at udvikle salget af KIA varebiler gennem opsøgende salg, stærke kunderelationer og en god forståelse for erhvervskundernes behov. Du kommer til at arbejde selvstændigt med dit eget markedsområde, men i tæt samarbejde med ledelsen og dine kollegaer i MAX DUE.

En vigtig del af jobbet bliver at forstå kundernes forretning og behov og omsætte dem til de rigtige løsninger. Det gælder både valg af varebil, leasing- og finansieringsløsninger, serviceaftaler, forsikringer og individuelle opbygninger.
Sideløbende vil du med udgangspunkt i godt købmandskab være med til at sikre en sund forretning med fokus på både indkøb og salg af brugte varebiler.

Du skal samtidig være på forkant med udviklingen i bilbranchen og være med til at omsætte nye produkter, teknologier og arbejdsprocesser til konkrete muligheder for vores kunder og forretning.

## *Vi tilbyder*

- En spændende stilling med mulighed for at sætte dit eget præg på udviklingen af KIA's erhvervsforretning.
- Et selvstændigt job med stort ansvar og høj grad af frihed til at planlægge og drive din egen salgsindsats.
- Muligheden for at blive en central del af en varebilsforretning, der allerede har opnået stærke resultater og står foran yderligere vækst.
- Muligheden for at arbejde med et produktprogram, der løbende udvides med nye og spændende modeller.
- En hverdag med fokus på salg, kunderelationer og langsigtet forretningsudvikling.
- Et tæt samarbejde med en nærværende ledelse og engagerede kollegaer.
- En arbejdsplads i en velfungerende familieejet virksomhed, hvor der ikke er langt fra beslutning til handling.

## *Vi forventer, at du:*

- Har solid erfaring med erhvervssalg, gerne fra autobranchen og meget gerne med salg af varebiler.
- Har et godt kendskab til erhvervsleasing, finansiering og flådesalg.
- Er en dygtig relationsskaber, der trives med at opsøge nye kunder og udvikle eksisterende kunderelationer.
- Er struktureret, selvstændig og resultatorienteret og formår at følge dine salgsaktiviteter helt til døre.
- Har en god kommerciel forståelse og et stærkt købmandskab.
- Kan afdække kundernes behov og sammensætte de rigtige løsninger inden for varebiler, opbygninger, finansiering, leasing, serviceaftaler og

forsikringer.

- Er vant til at arbejde med leads, pipeline og systematisk opfølgning på kundeemner.
- Har lyst til at udvikle dig og holde dig opdateret i en branche, der er i konstant forandring.

## *Om MAX DUE A/S*

*MAX DUE A/S er en velkonsolideret, familieejet virksomhed med mere end 50 års erfaring i autobranchen.*
*Vi har afdelinger i Næstved, Køge, Ringsted og Slagelse og beskæftiger i dag godt 100 medarbejdere. Mange af vores medarbejdere har været en del af virksomheden i rigtig mange år, hvilket vidner om et stærkt fællesskab og en arbejdsplads med gode relationer.*
*Vi er autoriseret forhandler af KIA og MG og beskæftiger os desuden med salg af brugte biler. Gennem de seneste år har virksomheden oplevet en betydelig udvikling og vækst, og vi har et stort fokus på elektrificering og fremtidens mobilitetsløsninger.*
*Vi tror på langsigtede kunderelationer, godt købmandskab og løbende udvikling af vores forretning. Vores ambition er at skabe stærke og sunde forretningsområder, hvor både kunder og medarbejdere oplever værdi.*

## *Er du vores nye erhvervssælger?*

Har du erfaringen, engagementet og det kommercielle drive, der skal til for at udvikle KIA's erhvervsforretning, så vil vi meget gerne høre fra dig.

Send dit CV og din ansøgning allerede i dag til Tim Due på mail:
tid@maxdue.dk
Vi behandler ansøgninger løbende og besætter stillingen, når vi har fundet den rette kandidat.

***Vi glæder os til at høre fra dig***