



Salgsrådgiverelev søges til Volkswagen Erhvervsbiler på Amager - en del af Semler Mobility

Bliv en del af Semler Mobility og kickstart din karriere inden for salg hos Danmarks største bilkoncern.

Du bliver en vigtig del af vores erhvervsteam

Hos Volkswagen Erhvervsbiler på Amager søger vi en salgselev, der har lyst til at lære salgsfaget fra bunden og udvikle sig i en spændende branche med mange karrieremuligheder.

Som salgselev bliver du en del af vores erhvervsteam, hvor vi hver dag hjælper virksomheder med at finde de løsninger, der passer bedst til deres behov. Du får en alsidig hverdag med tæt kontakt til kunder, salgsrådgivere og kolleger på tværs af huset.

Du behøver ikke vide alt om biler på forhånd. Det vigtigste er, at du er nysgerrig, motiveret for at lære og trives i dialogen med mennesker. Til gengæld tilbyder vi et stærkt uddannelsesforløb, masser af sparring og gode muligheder for både faglig og personlig udvikling.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

SEMLER
Mobility

Arbejdsgiver

Semler Mobility Amager

Englandsvej 437

2770, Kastrup

Telefon: 32 47 90 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Nigel Kelly
30 46 17 97

Annonce ID: 25847

Ansøgningsfrist: 17. december 2026

Indrykket: 19. november 2026

"Jeg ser mig selv som en engageret og resultatorienteret leder, der prioriterer åben kommunikation og samarbejde. Jeg lægger vægt på at være tilgængelig, lytte og støtte mine medarbejdere, så vi sammen kan skabe gode resultater og et arbejdsmiljø, hvor man trives og udvikler sig."
- Nigel Kelly, Head of Sales

Hvad kommer du til at arbejde med?

Som salgselev bliver du en del af den daglige drift i vores salgsafdeling og får gradvist mere ansvar, efterhånden som du udvikler dig.

Dine opgaver vil blandt andet være at:

- Tage imod kunder i showroom og på telefon
- Hjælpe med tilbud, opfølgning og kundepleje
- Arbejde i vores CRM-system Salesforce
- Deltage i salgsaktiviteter og kampagner
- Bidrage til koordinering og klargøring af billeveringer
- Lære salgsprocessen fra første kundekontakt til aflevering af bilen
- Understøtte salgsafdelingen med administrative opgaver

Vi sørger naturligvis for en grundig oplæring og giver dig ansvar i takt med, at du udvikler dine kompetencer.

Vi forestiller os, at du

Har interesse for salg og motiveres af at skabe gode relationer til kunder og kolleger.
Måske kommer du direkte fra skolebænken, eller måske har du allerede erfaring fra detailhandel, kundeservice eller en anden servicerettet rolle. Det vigtigste er, at du har lyst til at lære og udvikle dig.

Derudover er du:

- Imødekommende og serviceminded
- Ansvarsbevidst og pligtopfyldende
- Nysgerrig og lærevillig
- Struktureret i dit arbejde
- En holdspiller, der trives i samarbejdet med andre
- Initiativrig og klar til at tage fat

Du får mulighed for at udvikle dig

Hos os investerer vi i din udvikling og sørger for, at du får de bedste forudsætninger for at lykkes gennem:

- Et spændende og struktureret elevforløb
- Løbende sparring fra erfarne salgsrådgivere
- Indblik i hele salgsprocessen fra A-Z
- Mulighed for at arbejde med nogle af markedets stærkeste erhvervsbiler
- Gode faglige og personlige udviklingsmuligheder

Derfor skal du vælge Semler Mobility

Hos Semler Mobility bliver du en del af Danmarks største aktør inden for bilbranchen. Med mere end 3.000 medarbejdere og over 100 års erfaring er vi med til at forme fremtidens mobilitet.

På Amager bliver du en del af et engageret team med høj faglighed, stærkt samarbejde og fokus på at skabe gode kundeoplevelser.

Lyder det som noget for dig?

Vi behandler ansøgninger løbende, så send gerne din ansøgning allerede i dag.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Nigel Kelly på telefon 30 46 17 97.

Vi glæder os til at byde vores nye elev velkommen.