



Salgsrådgiver søges til Volkswagen i Ringsted - en del af Semler Mobility

Bliv en del af Semler Mobility og vær med til at skabe gode oplevelser for vores kunder og hjælpe dem med at finde deres næste Volkswagen.

Du bliver en vigtig del af vores team

Som salgsrådgiver hos Volkswagen i Ringsted bliver du kundernes foretrukne kontaktperson gennem hele købsrejsen. Du rådgiver både nye og eksisterende kunder om vores modelprogram og hjælper dem med at finde den løsning, der passer bedst til deres behov og hverdag.

Du får stor frihed til selv at planlægge og drive dine salgsaktiviteter, samtidig med at du bliver en del af et stærkt team med fokus på samarbejde og gode kundeoplevelser.

Dine opgaver vil blandt andet være at:

- Rådgive kunder om Volkswagens modelprogram, udstyr og finansieringsmuligheder
- Gennemføre salgsforløb fra første kontakt til levering af bilen
- Skabe stærke relationer til både nye og eksisterende kunder
- Følge op på kundehenvendelser og sikre en professionel købsoplevelse
- Arbejde aktivt med salgsaktiviteter og lokale kundeevents

SEMLER
Mobility

Arbejdsgiver

Semler Mobility Ringsted

Bragesvej 1

4100, Ringsted

Telefon: 70 22 22 18

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Niklas Søndergaard - Head of Sales
43 22 31 18

Annonce ID: 25879

Ansøgningsfrist: 23. december 2026

Indrykket: 24. november 2026

- Samarbejde tæt med kolleger på tværs af salg, service og administration

Vi forestiller os, at du

Motiveres af at skabe resultater gennem stærke kunderelationer.

Måske kommer du fra bilbranchen, leasingbranchen eller en anden salgsrolle. Vi forestiller os, at du har 1-2 års erfaring fra bilbranchen, men vigtigst af alt er, at du har et kommercielt mindset, trives med at skabe nye relationer og motiveres af at gøre en forskel for dine kunder.

Derudover er du:

- Relationsskabende og troværdig
- Selvstændig og initiativrig
- Struktureret i din opfølgning
- En holdspiller, der trives med samarbejde på tværs af organisationen
- Kvalitetsbevidst og professionel i mødet med kunden

Erfaring med CRM-systemer, gerne Salesforce, vil være en fordel.

Du får mulighed for at udvikle dig

Hos os investerer vi i din udvikling og sørger for, at du får de bedste forudsætninger for at lykkes i rollen gennem:

- Certificering i Volkswagen salgsuddannelse
- Løbende produkttræning på nye modeller i Danmark og Europa
- Adgang til moderne salgsværktøjer og salgssystemer
- Faglig sparring fra erfarne kolleger og ledere

Derfor skal du vælge Semler Mobility

Hos Semler Mobility bliver du en del af Danmarks største aktør inden for bilbranchen. Med mere end 3.000 medarbejdere og over 100 års erfaring er vi med til at forme fremtidens mobilitet.
I Ringsted bliver du en del af et engageret team med høj faglighed, stærkt samarbejde og fokus på at skabe gode kundeoplevelser.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

"Som leder kan du forvente, at jeg er autentisk, ærlig og direkte i min kommunikation. Jeg tror på fair behandling af mennesker, klare forventninger og et stærkt fælles fokus på vores mål. Samtidig arbejder jeg struktureret, fordi jeg ved, at tydelighed og retning skaber de bedste resultater for både

medarbejdere og kunder."
- Niklas Søndergaard, Head of Sales

Lyder det som noget for dig?

Vi behandler ansøgninger løbende, så send gerne din ansøgning allerede i dag via **"Send ansøgning"**

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Head of Sales, Niklas Søndergaard, på telefon 43 22 31 18

Vi glæder os til at byde vores nye kollega velkommen.