

Preowned & Leasingrådgiver til Semler Premium i København

Bliv en del af et eksklusivt bilunivers, hvor rådgivning, relationer og passion for premiumbiler går hånd i hånd.

En central rolle i et premiumunivers

Du får en bred rolle med ansvar for både rådgivning, koordinering og udvikling af vores leasingaktiviteter. Samtidig bliver du en del af vores brugtvognsafdeling, hvor du bidrager til salget af vores eksklusive bilportefølje. I tæt samarbejde med leasingadministrationen og salgsafdelingerne er du med til at sikre, at vores kunder får den rette løsning, og at processerne omkring leasing forløber professionelt og effektivt.

Dine opgaver omfatter blandt andet:

- Salg og rådgivning inden for både leasingløsninger og brugte premiumbiler.
- Opbygge, udvikle og vedligeholde leasingporteføljen inden for flexleasing, sæsonleasing, stillestandsleasing og splitleasing med stort fokus på stærke kunderelationer.
- Udarbejdelse af leasingoplæg, beregninger og kontraktgrundlag.
- Koordinering af aftaler samt håndtering af dokumentation og øvrige administrative processer.
- Sparring med salgsafdelingerne på tværs af Porsche, Lamborghini og Bentley.
- Samarbejde med interne og eksterne interessenter for at sikre smidige forløb.

Arbejdsgiver

Semler Premium København N

Banevingen 6

2200, København N

Telefon: 45 200 420

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Salgschef Porsche - Klaus Kirketerp
46 911 945

Annonce ID: 25887

Ansøgningsfrist: 22. december 2026

Indrykket: 24. november 2026

- Bidrag til nye leasingkoncepter, initiativer og forretningsmuligheder.
- Deltagelse ved kundearrangementer, bilpræsentationer, track days og søndagsvagter som en del af afdelingens bemanding.

Er det dig, vi leder efter?

Du motiveres af at finde de rette løsninger og har lyst til at opbygge en solid forståelse for de finansielle og kommercielle aspekter af leasing. Samtidig trives du med ansvar og formår at bevare overblikket, selv når flere opgaver skal håndteres parallelt.

Derudover ser vi gerne, at du:

- Har flair for tal og en naturlig interesse for økonomiske sammenhænge.
- Arbejder struktureret og har sans for detaljer.
- Kommunikerer professionelt og skaber tillid i dialogen med kunder og samarbejdspartnere.
- Kan navigere mellem forskellige opgaver og interessenter uden at miste fokus.
- Er nysgerrig på nye fagområder og motiveres af at udvide din viden.
- Tager initiativ og bidrager aktivt, når du ser muligheder for forbedringer.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

"Jeg lægger stor vægt på faglighed, det gode håndværk og købmandsskab. Jeg understøtter muligheden for at danne relationer i stillingen og sikrer at vi har fokus på opgaverne." - Klaus Kirketerp, Salgschef – Porsche

Derfor skal du vælge Semler Premium

Hos os bliver du en del af et passioneret team med nogle af bilbranchens stærkeste brands. Du får en rolle med stor kontaktflade, spændende udviklingsmuligheder og mulighed for at præge et område i vækst.

Vi tilbyder attraktive ansættelsesvilkår, pension, sundhedssikring og en række medarbejderfordele. Samtidig bliver du en del af Semler-koncernen med mere end 3.000 kolleger, hvor faglighed, samarbejde og ordentlighed er fundamentet for vores succes.

Lyder det som noget for dig?

Så vil vi glæde os til at høre fra dig. Ansøgninger behandles løbende, så søg gerne allerede i dag.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Klaus Kirketerp på telefon 46 911 945.

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.